

NOT A HOTEL　セールス（Global Sales）

NOTA株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
NOTA株式会社

求人ID
1617590

業種
不動産仲介・管理

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
700万円 ~ 1500万円

休日・休暇
【有給休暇】初年度 13日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 特別休暇あり ※職種や入社月によっては休日が異…

更新日
2026年10月29日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2408628】
本ポジションでは、自ら案件を組み立て、各国の商慣習・文化的背景を踏まえた提案から契約締結までを一貫して担うセールスとして活躍いただきます。

◆仕事内容
・ 海外富裕層顧客へのリード獲得・物件提案・交渉・契約締結までの一連のプロセスを自律的に推進
・ 各国の商慣習・文化的背景を踏まえた提案営業、プレゼンテーション
・ 物件ツアーのアレンジ・案内（来日対応含む）
・ 顧客リレーションの構築・継続フォロー
・ マーケティング / イベント施策と連動した案件創出・改善提案
・ CRMを活用した案件・顧客データ管理、KPIトラッキング
・ Business Development（NOT A HOTELの開発）

・ 海外のお客様との商談・リレーションを通じて得た需要・嗜好・価格感・エリア志向などの市場インサイトの構造化
・ 海外需要を起点とした新拠点・物件の開発企画（エリア・グレード・プラン）の立案・推進
・ 開発案件のプロジェクト推進

スキル・資格

【必須】
・法人/個人富裕層向け、または高単価商材の対面セールスでの確かな実績
・提案を自ら組み立て、クロージングまで一貫して完遂してきた経験
・ビジネスレベル以上の英語力（TOEIC 850点以上目安 / 商談・交渉が可能なレベル）
・ 数字目標にコミットし、自ら課題を発見して行動できる方

【歓迎】

・ 不動産（特に富裕層・高額物件）またはラグジュアリー領域での販売経験
・ 宅地建物取引士の資格
・ 海外でのセールス経験、海外顧客ネットワーク
・ 中国語（北京語・広東語）等の言語スキル
・ ホスピタリティ業界での経験
・ 不動産開発・商品企画 / マーケットリサーチを開発・企画に活かした経験

会社説明

建築を起点に、新たな居住・宿泊体験を生み出すライフスタイル事業