

【プロフェッショナル採用】（管理職候補）原子力関連企業での法人営業

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1617560

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
750万円 ~ 1100万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年10月29日 19:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2416904】
◆仕事内容
神戸製鋼所とフランス大手企業を親会社に持つ同社にて、電力会社や研究機関向けの原子力関連機器・サービスの提案営業をお任せします。顧客課題に応じたオーダーメイド提案を行い、国内外の関係者と連携しながら契約交渉や案件推進を担当。英語力を活かして社会インフラを支える大型プロジェクトに携われます。
・顧客からの問い合わせ対応、ニーズの把握
・設計会社や製造委託先など関係者との調整業務
・社内承認取得および海外株主との各種調整
・見積書、契約書の作成および内容確認
・受注後のフォロー、プロジェクト推進支援

※契約書は親会社の法務部門と連携し日本語・英語双方で対応いただきます。
※海外グループ企業と連携した営業活動も担当いただきます。アメリカをはじめとする海外拠点との協業機会があり、グローバルな環境で活躍できます。
※フランス等への海外出張の可能性があります。

◆働き方
・月の約3分の1は顧客先訪問などの外勤業務
・国内出張 (月2 ~ 3回程度)
・海外出張 (年4 ~ 5回程度 / 1 ~ 2週間程度)
・出張先例：ヨーロッパ、アメリカ、スウェーデン、ドイツ、青森県、茨城県 など

◆本ポジションの魅力
顧客課題の解決に向けた提案型営業として、高い専門性を身につけられるポジションです。1 ~ 3年規模の大型案件に携わりながら、顧客との長期的な関係構築ができます。また、海外グループ企業や親会社役員との連携機会も多く、英語力や契約交渉力を活かせる環境です。将来的には管理職へのキャリアアップも目指せます。

スキル・資格

◆必須条件
・国内外の契約に関する知識がある方
・ビジネスレベルの英語を使用し、会議やメール対応が可能な方
・オーダーメイド型の産業機械の営業経験がある方 (メーカー、商社)

会社説明

ご紹介時にご案内いたします