

【850～1170万円】（新規注力事業@東京/CRP399）細胞培養足場材Ceglの米国・欧州販売拡大のためのマーケティング…

積水化学工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
積水化学工業株式会社

求人ID
1617427

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
850万円～1100万円

勤務時間
09:00 ～ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年次有給休暇（初年度3～15日/入社月による、2…

更新日
2026年11月26日 23:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2416530】
細胞培養足場材「Ceglu?」のマーケティング担当として、北米・欧州市場における事業拡大を担当頂きます。

尚、本案件は当該部署から直接ヒアリングしております。詳細情報収集をご希望の方は遠慮なく当社担当までお知らせください（メールやMy page経由で連絡できます）。

1）北米・欧州市場における細胞培養足場材「Ceglu?」の販売拡大に向けたマーケティング活動
・市場調査、顧客ニーズ及び競合分析

・販売戦略、ターゲット顧客戦略立案
・学会・展示会等を活用した製品認知向上活動
2）製薬企業、バイオ企業、CDMO、装置 / 基材メーカー、大学・研究機関等への新規顧客開拓
・海外パートナー企業との協業推進
・顧客への提案活動および評価案件の推進
・継続採用・商用採用に向けた顧客育成
3）社内技術チーム・メンバーと連携した顧客サポートおよび事業拡大活動

※新事業の商材拡販のため、顧客訪問、交渉契約、販促活動までを推進します。入社後は、特に大手顧客や海外関連顧客を担当し、案件成立、事業連携、共同事業推進を目指して頂きます。
※国内の有力製薬企業、スタートアップのパイプラインへの適応を担当、商材と用途のマッチングを図り、技術的なフォローと事業的な交渉を交え、採用を目指します。海外顧客へは、米国駐在メンバー他と連携してウェブ会議、訪問会議でコンタクトを実施し、設計適合への技術サポートも行い、大口採用を目指します。
※出張：国内→隔週1回程度、海外→不定期に1週間～1ヵ月程度

（入社後の業務とキャリアイメージ）
入社直後：既存メンバーと共にOJTを通じて各種顧客訪問やマーケティング活動の理解
3か月を目途：実際の案件を担っていただきながら、マーケティング業務を進める
半年～1年後：エリア、セグメントを担当推進いただくことを想定
以後：本製品のマーケティングを通して、B2Bビジネス、特にグローバル市場における市場開拓経験、および顧客獲得経験をしていただく。その先は経験や実績に応じ、アカウントマネージャーから各エリアの部門担当、事業全体の計画方針を司る業務にも役割を広げられる可能性がございます。

（魅力）
・マーケティングを通じて、再生医療の産業化に手触り感をもって推進・貢献ができる
・会社から期待を受けている新事業に取り組むことができます。
・国内外の企業との顧客折衝スキル、マーケティング経験が得られます。
・国内だけでなく、米国・欧州が対象市場であり、世界で活躍できる機会となります。

（ライフサイエンス事業ドメインと配属部署）
全社的に長期ビジョン「Vision 2030」と中期経営計画「Drive 2.0」を掲げ、ESG経営を中心においた革新と創造で、社会課題解決への貢献を拡大し、2030年に向けて業容倍増に取り組んでおります。
既存事業領域（レジデンシャル、アドバンストライフライン、イノベーティブモビリティ）に続く事業として「ライフサイエンス」を選定、事業長期ビジョンを掲げ、開発強化・積極投資を進め、2030年までに従来の3倍以上に業容拡大を図っていく計画です。
その中でライフサイエンス事業開発部・培養資材グループ（配属予定部署）では、再生医療領域での新規事業立ち上げを担当。グループはマーケ/営業（海外駐在含む）、技術開発、製造、技術サポート担当するメンバーで構成されており、当ポジションは社内（主に開発製造、品質保証、管理（経理購買）部門）と連携してマーケ/営業を担っていただきます。キャリア入社者も多く在籍しており、週次ミーティングで情報共有をしながら事業を進めています。

※Vision 2030：https://www.sekisui.co.jp/company/philosophy/long_term/
※ライフサイエンス事業：https://www.sekisui.co.jp/business/life_science/

スキル・資格

以下、管理職候補～管理職クラス共通です。

（必須）
・製薬/CDMO/再生医療/化学業界での業務経験（事業開発、マーケティング経験）
・B2B資材のグローバルマーケティング経験
・英語を用いたビジネスでの交渉経験

（人物タイプ）
・新規市場での複数顧客案件を推進できる「高いバイタリティ」。
・期待通りの結果が得られない場合に、要因分析を行って実験を繰り返す「粘り強さ」、周囲や専門家の意見を自ら確認する「行動力」。
・効率よく案件成立を狙う組織的な活動を促す「チームワーク」。

会社説明

【住宅カンパニー】【環境・ライフラインカンパニー】【高機能プラスチックスカンパニー】の3カンパニーと【コーポレート】