



【900～1200万円】【三井物産グループ×脱炭素】海外事業開発責任者

e dash株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

e dash株式会社

求人ID

1617400

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1200万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます※初年度は入社時期によって付与数が異なるため委細面接時にご確認ください。入社月...

更新日

2026年10月15日 17:47

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2417359】

本ポジションでは、海外パートナーとのネットワーク構築および現地市場における事業開発・推進の戦略立案から組織づくり、実行・拡大までの一連を牽引していただきます。

国内で培った「脱炭素×テクノロジー」の強みを活かし、グローバル市場での競争優位性を確立するためのアライアンス戦略、アプローチ・交渉、プロダクト連携方針などを総合的にリードしていただきます。

経営陣と密に連携しながらグローバル展開を成功に導く責任者ポジションです。

■業務内容

海外事業開発の責任者として、自らもプレイヤーとしてフロントに立ちつつ、戦略策定や組織構築・マネジメントを含めた

以下の業務をお任せします。

【具体的な業務内容】

- ・戦略策定・事業計画: 海外事業における中長期ロードマップ・参入戦略（ターゲット国/市場の選定、事業モデル）の策定およびKPI設定・管理
- ・アライアンス・パートナーシップ戦略の牽引:
世界各国の脱炭素・エネルギー市場のリサーチおよび戦略的パートナー（大手事業会社、ソリューションベンダー、政府・公的機関等）の選定・アプローチ
- ・共同事業・販売提携・技術連携等における商談・契約交渉・アライアンス構築の主導
- ・事業の垂直立ち上げ・実行推進: 海外顧客・パートナー向け提案活動の統括、主要重要案件のクロージング
- ・社内横断でのグローバル推進: プロダクト・開発、オペレーション、法務、マーケティング等と連携した海外展開プロセスの構築
- ・組織・チームメイキング: 今後の事業拡大に伴う海外事業チームの採用・育成・マネジメント（※初期はブレインゲイメンから順次チーム拡張）

スキル・資格

【必須スキル】

- ・BtoB領域における海外事業立ち上げ・海外パートナー開拓の主導経験（0→1、1→10での成功体験）
- ・ネイティブ/ビジネスレベルの英語力（商談・契約交渉・パートナーシップ構築を主導できるレベル）
- ・経営課題や事業全体を俯瞰し、事業計画・KPIに落とし込んで実行できる戦略的思考力と推進力
- ・未整備な環境・立ち上げフェーズにおいて、自らもハンズオンで行動し成果にコミットできるフットワーク

【歓迎スキル】

- ・脱炭素・再エネ・サステナビリティ関連分野での事業開発経験
- ・BtoB SaaSやITプロダクトの海外展開経験
- ・：多国籍メンバーとの協働やクロスカルチャーな環境でのマネジメント経験
- ・外部企業とのアライアンス・提携・M Aなどの推進経験
- ・海外に拠点を置いたビジネス経験
- ・スタートアップ企業での海外拠点立ち上げ経験

【求める人物】

- ・「脱炭素を加速する」というミッションとValues に共感いただける方
- ・当事者意識を持って事業とチームの成長にコミットできる方
- ・未知の市場に飛び込み、現地の文化・ビジネス慣習を理解しながら道を切り拓ける方
- ・経営・開発・営業など社内外の多様なステークホルダーを巻き込み、粘り強くプロジェクトを推進できる方
- ・不確実性の高いゼロイチフェーズを成長機会と捉え、未経験の業務や前例のない取り組みにも前向きに挑戦できる方

会社説明

CO2排出量可視化・削減サービスプラットフォーム「e dash」の開発・運営