


# 【1000 ~ 1400万円】【Alexion Japan】Key Customer Lead IgAN ( Osaka )

> アレクシオンファーマ合同会社での募集です。 エリアマネージャー・スーパーバイザ...

## 募集職種

**人材紹介会社**
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

**採用企業名**
アレクシオンファーマ合同会社

**求人ID**
1617322

**業種**
医薬品

**会社の種類**
外資系企業

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
大阪府

**給与**
1000万円 ~ 1400万円

**勤務時間**
09:00 ~ 17:15

**休日・休暇**
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度有給付与：16日 ( 1 ~ 3月 ) 、12日 ( 4 ~ 6月 ) 、8日 ( 7月 ~ 9月 ) 、4日...

**更新日**
2026年11月26日 23:00

## 応募必要条件

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブレベル

**最終学歴**
大学卒： 学士号

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2395355】
■This is what you will do:
KCL ( キーカスタマーリード ) は、コマーシャルに所属しキーオピニオンリーダー ( KOL ) をリードし、会社の方向性を示すインサイト生成の戦略的実行をサポートする役割をになう部門である。
KCLはアレクシオンのCSP ( コマーシャル・スピーカー・プログラム ) の計画と実行において、マーケティング、セールス、およびその他の関連チームと連携して活動する。その為、KCLのメンバーには、チームワーク、コラボレーション、お

よび高度な専門的知識が必要とされ、加えてアレクシオンのカルチャーの中で成長するチームプレーヤーが望まれる。
KCLは、コマーシャル組織におけるフィールドベースのシニアポジションでBU headの直属となる。

■You will be responsible for:
HN事業本部（血液・腎疾患）KCLは血液・腎の関連疾患領域におけるKOLとの関係の構築、スピーカーとしてのトレーニング、およびその開発・育成に注力し、マーケティングとセールスの戦略的実行をCSP・その他のマーケティング施策を通して当該領域をリードする役割を担う。
今回は新たに効能追加予定のIgAN領域におけるKOLとの関係構築、スピーカートレーニング、およびその開発・育成に注力し、関連部門と協業してCSP・マーケティング施策を通してIgAN領域をリードする役割を担う。
KOLのプロフィールとインフルエンスマッピングを明らかにし、KOL開発のためのエンゲージメントプランを作成し、その進捗について管理するとともにCSPを提案する。
スピーカーのスライドデッキの作成において、講演内容の構成とコアスライドを提案するとともにスライドReviewのサポートを行いスピーカーをリードする。
マーケティング戦略に影響を与える可能性のある関係疾患領域において、その疾患のあらたな知見と治療の変化を洞察し、メディカルアフェアーズと協力し、マーケティングにフィードバックする。
スピーカーとチェアパーソンにトレーニングを行い、講演おいてアレクシオンの要求するルールを遵守するようリードする。
KCLはメディカルサイエンスリエゾンなどのフィールドパートナーと連携し、共通の顧客に対し相互補完的にKOLの開発を行う。

## スキル・資格

■You will need to have:
「腎領域の専門知識」、「戦略的な思考」、「高い対人能力とコミニケーションスキル」、「客観的な分析力」が求められる。
英語論文の高い読解力が求められる。
エクセル、パワーポイントでの資料作成スキルが求められる
CSPセミナーなどProject Managementの経験が必要
血液・腎領域担当経験があれば尚可

■We would prefer for you to have:
学士号
希少疾患領域におけるマーケティングもしくは営業経験
新製品の上市タイミングにおけるマーケティングもしくは営業経験

■■バックグラウンドチェック、リファレンスチェックの実施について■■
バックグラウンドチェック、リファレンスチェックが選考過程に含まれます。
実施前には候補者様にご案内、ご同意いただいた上で、原則最終面接実施確定以降に実施されます。（詳細はコンサルタントよりご説明いたします）

## 会社説明

医薬品製造・販売