

【1100 ~ 1600万円】【Corporate】Deal Structuring Pricing (マネジャー)

アクセンチュア株式会社での募集です。 経営企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
アクセンチュア株式会社

求人ID
1617285

業種
監査・税理士法人

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1100万円 ~ 1600万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 15日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 完全週休2日制、祝日、年末...

更新日
2026年11月26日 23:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2417092】
DSP (Deal Structuring Pricing) は、提案フェーズにおいて案件設計と価格戦略を担う専門組織です。
セールスやソリューションチームと連携しながら、クライアント課題や業界動向を踏まえたビジネスケース、価格モデル、契約スキームを設計します。
人月型のみならず成果連動型やサブスクリプション型など多様な商流モデルを活用し、大規模・複雑案件の成立と収益性向上を支援します。

◆具体的な業務内容
・クライアント課題や業界動向、市場・競合情報の分析
・クライアント課題に対し、アクセンチュアのサービスやソリューションを活用した提案内容・ビジネスケースの策定
・価格モデルおよび契約スキームの設計
・成果連動型、サブスクリプション型など多様なコマーシャルモデルの評価・構築
・競争力と収益性を両立する価格戦略の立案
・価格交渉方針の策定および社内承認プロセス支援

複数案件を並行して担当します。契約締結後は別チームへ引き継ぐため、デリバリーフェーズの長期常駐やプロジェクト運営は担当範囲外です。

案件責任者（マネジング・ディレクター）、アカウント責任者、セールス担当、ソリューションアーキテクト担当、リーガル担当、ファイナンス担当など幅広い部門と連携します。

◆本ポジションの魅力
・営業・提案段階から参画し、大規模案件の実現を支援
・変革案件、アウトソーシング案件、ジョイント・ベンチャー、パートナーシップ案件などに携わる機会
・クライアント課題の理解から案件組成、価格設計、契約スキーム設計まで一貫して担当
・案件獲得と収益性向上の両方に関与し、提案・契約・コマーシャル・ファイナンスを横断した専門性を習得可能
・グローバルチームとの協業を通じて専門性を高められる環境

特定の専門性に偏らず、多様な経歴を持つプロフェッショナルが活躍している馴染みやすい環境です。

スキル・資格

◆応募要件（MUST）
・学歴
　・大卒以上
・経験
　・コンサルティングファームでの業務経験（5年以上）
　・クライアント課題を踏まえた提案活動や案件推進経験
・スキル
　・英語（ビジネスレベル）
　・基本的なファイナンス・会計知識

※収益性分析やビジネスケース作成を通じて、案件推進に必要なファイナンス・会計知識を習得できます。

高度な専門性がなくても、入社後のトレーニングを通じてキャッチアップが可能です。

◆望ましい経験・スキル（WANT）
・大規模案件における提案・案件推進経験
・トランスフォーメーション、IT戦略、全社変革案件への参画経験
・プロジェクトまたは提案活動のリード経験
・複数のサービス・ソリューションを活用した提案経験
・経営層や意思決定者とのコミュニケーション・折衝経験

◆ 期待するヒューマンスキル
・経営視点を持ち、クライアントへの価値提供と事業成長の両立を考えられる方

※選考を通じて、ご経験・スキルとの適合性を確認させていただきます。その結果、本求人票のタイトルに記載のクラスとは異なるクラスでのオファーをご提案させていただく場合がございます。

会社説明

アクセンチュアは、「リインベンション サービス」を通じて、サイバーセキュリティ、デジタルコア、ファイナンス、インダストリー アンド エンタープライズ、ソング、サプライチェーン アンド エンジニアリング、タレントといった幅広い領域において、AI・データ、業界・業務、およびテクノロジーに関する高度な専門性に基づくサービスを提供します。