

Area Sales Manager

募集職種

人材紹介会社
株式会社 JAC International

採用企業名
A global leader in power grid and energy infrastructure technolo

求人ID
1617150

業種
その他

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年10月29日 22:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Key Responsibilities
Customer Engagement & Needs Analysis
Conduct regular customer visits to identify and deeply understand client challenges and operational needs.
Perform market analysis and pre-visit planning to ensure effective and insightful discussions.
Solution Development & Sales
Design and propose customized service solutions aligned with customer requirements across the asset lifecycle.
Deliver value-driven proposals that balance customer needs with organizational objectives.
Relationship Management & Negotiation
Build and maintain strong relationships with customers, partners, and internal stakeholders.
Lead constructive negotiations to achieve mutually beneficial outcomes.
Demonstrate accountability in meeting business targets and individual KPIs.
Business Development
Identify opportunities to establish new businesses and enhance existing operations.
Contribute to improving team performance and expanding service offerings.
Compliance & Values

Ensure adherence to all internal policies, procedures, and external regulations.
Promote and embody Hitachi Energy’s core values of safety and integrity in all activities.

Employee Benefits:
Health Insurance (健康保険)
Employees' Pension Insurance (厚生年金)
Employment Insurance (雇用保険)
Workers' Accident Compensation Insurance (労災保険)
Commuting Allowance (通勤手当)
Annual Health Checkup (健康診断)
Paid Annual Leave (有給休暇)
Retirement Allowance / Corporate Pension (退職金・企業年金)

スキル・資格

Qualifications & Skills
Bachelor’s degree or higher in a relevant field.
Strong analytical and problem-solving mindset with high curiosity and resilience
Japanese and English proficiency
Excellent interpersonal, communication, and negotiation skills.
Ability to work independently while collaborating within a team environment.

会社説明

新たに日本マーケットに参入される外資系企業や、日本でさらなるビジネス拡大をお考えの外資系企業のお客様に、私たちは最適な採用サポートを提供いたします。1975年に英国初の日系人材紹介会社としてロンドンで創業し、その後シンガポール、日本、マレーシア、インドネシア、タイ、中国の7カ国 (また2011 年には香港・韓国にも拠点を新設予定) でグローバル人材紹介会社として事業を拡大してきたジェイ エイ シーは、そのバックグラウンドから、海外文化への深い理解を持ち合わせています。グローバルに事業を展開する日系人材紹介会社のリーディングカンパニーとして、私たちは他に類のない人材ネットワークから、日本人の優秀なバイリンガル人 材や外国人のプロフェッショナル人材をご提供することが可能です。幅広い業種、職種においてのエキスパートである当社のネイティブあるいはバイリンガルコ ンサルタントが皆様のパートナーとなり、適材適所で人材のご紹介をいたします。ジェイ エイ シーが築いてきた特有の歴史、文化、そしてグローバルマーケットでの強みを揺ぎない核として、日本マーケットで躍動する外資系企業のお客様のニーズにさら に的確にお答えするために、ジェイ エイ シー インターナショナルは誕生しました。私たちはアジアやヨーロッパのJAC Recruitment Group海外各社と緊密に連携を取り、お客様の真のニーズを把握した上で、最適なキャンディデイトをご紹介いたします。

?

We provide specialized proactive recruitment support tomultinational clients who are setting up new operations or areexpanding existing business and seeking further growth in theJapanese market.As the first Japanese recruitment company to set up operations in theUK in 1975, understanding foreign cultures is second nature to us.With our extensive global network and historically leading position asrecruitment consultancy to Japanese corporations, we have access toan unrivaled pool of bilingual Japanese and foreign professionals.Our professional consultants are experts in a range of Industries andfunctions and all have extensive multicultural experience.Based on JAC’s unique history, culture and market strength, JACInternational was founded to provide dedicated support to ourmultinational corporate clients in Japan.

JAC International Co., Ltd. is a wholly owned subsidiary of JAC Recruitment. Co., Ltd.