【マレーシア就職】営業マネージャー /ペナン勤務/日勤/免許必須/電気・電子部品/EMS

社用車及び家賃補助もある充実の福利厚生です！

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1616990

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
マレーシア

給与
450万円 ~ 750万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 8:00 ~ 18：00

休日・休暇
土日、マレーシア祝日

更新日
2026年11月24日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：
EMS（Electronics Manufacturing Services：電子機器受託製 造サービス）です。
顧客企業から製造を請け負い、電子部品の調達からPCB実装、組立、検査、完成品化まで行っておりま す。
事業領域は大きく、
• 電子部品・半導体の販売
・EMS（電子機器の受託開発・製造）
• PC・周辺機器などの完成品販売
・ その他、新規事業

マレーシア以外にも、
• タイ
• ベトナム
• インドネシア
• インド
• 中国
• 欧州

• 米州 などに拠点を展開しています。

業務内容：
日系を中心とした既存顧客への法人営業を担当いただきます。既存顧客との関係構築・案件フォローを中心に、将来的には新 規案件の開拓や売上拡大にも携わっていただきます。顧客と社内の製造・技術・購買・品質部門との橋渡し役として、見積から受注、納品までの案件管理・調整を行っていただくポジションです。

- ２ ~ 3 社の日系既存顧客への定期訪問・関係構築
- 顧客からの問い合わせ・要望への対応
- 新規案件・新規顧客の開拓・新製品・新規案件の受注活動
- 見積作成および価格交渉
- 受注後の納期・生産状況のフォロー
- 顧客と社内関係部署との各種調整
- 生産・品質・納期等に関する顧客対応
- クレーム・トラブル発生時の社内外との調整
- 売上・営業進捗の管理および上司への報告
- 売上拡大に向けた営業戦略の実行

顧客・営業エリア

- 日系製造業を中心とした既存顧客
- ペナンエリアを中心とした営業活動
- クアラルンプール方面への国内出張 (月1回程度)
- 既存顧客への深耕営業および新規案件の開拓

社内連携
顧客からの要望・案件について、生産管理、購買、品質、技術などの各部門と連携し、案件を円滑に進めていただきます。

スキル・資格

■必須要件：

- 大卒 + 3年の職歴
- 製造業における法人営業経験のある方
  例) 電子部品、プリント基板、自動車関連製品など
- 日常会話以上の英語力

■歓迎要件：

- 製造業におけるOEMまたはEMSの営業経験

会社説明