SPECIALIZED GROUP Understanding People

Alliance Management Director / アライアンスマネジメント部長

Global pharma / Strategic alliances

募集職種

人材紹介会社
スペシャライズドグループ株式会社

求人ID
1616723

業種
医薬品

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年10月27日 14:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Director, External Partnerships エクスターナルパートナーシップディレクター - Partnership Management パートナーシップ管理

Overview

Our client is an international biopharmaceutical organisation seeking a Director to lead external partnership evaluation, negotiation, and management for their Japan business. This role offers the opportunity to drive value creation across existing products and development programs while exploring new growth partnerships, including clinical studies and formulation development. Benefits include working in Tokyo with collaboration across global teams and partners, within a company known for a strong pipeline and a healthy business environment.

主な責任:

- 条件およびリスク配分を含む協力契約の交渉を主導する
- アライアンスのガバナンスを管理し、契約後の開発マイルストーンを追跡する
- 新規および既存の疾患領域におけるパートナーシップ機会を評価し優先順位をつける
- 事業の優先事項に沿ったパートナーシップ戦略を策定・実施する
- 外部パートナーとの関係を構築・維持し、紛争を解決する
- 研究開発、医療、規制、法務、製造の各部門を横断するチームを調整する
- 投資と協力の利益のバランスを取るために財務および商業条件を評価する
- 外部パートナーとの臨床および製剤開発の協力を主導する
- パートナーシップ活動における規制および社内方針の遵守を確保する
- パートナーシップの進捗に影響を与える運用上の問題の解決を推進する
- 多様な技術的および商業的見解を持つ利害関係者間の合意形成を促進する

要件:

- 製薬またはバイオ医薬品のパートナーシップ管理の経験
- 協業契約に関する交渉スキルの実績
- 臨床開発および製剤プロセスの知識
- 日本における規制、コンプライアンス、法的枠組みの理解
- 研究開発、メディカル、規制、法務を含むクロスファンクショナルチームの管理経験
- 投資および商業条件評価のための高い財務知識
- 効果的なコミュニケーションのための日本語および英語の流暢さ
- 契約後のアライアンスガバナンスおよびプロジェクト追跡のリーダーシップ能力
- 事業開発機会の評価および優先順位付けの経験
- コンフリクト解決およびステークホルダー調整のスキル
- 製薬以外のヘルスケア業界との協業経験があれば望ましいが必須ではない

会社説明