



日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

バンコク勤務 | 語学不問・研修充実！医療と保険で日系企業を支える【法人営業】

日本発のグローバル企業グループで、海外の法人営業経験を積めます。

募集職種

人材紹介会社
HRnavi Joint Stock Company

採用企業名
WellBe Medic and Insurance Brokers (Thailand) Co., Ltd.

求人ID
1616709

部署名
営業部門（正式名称は要確認）

業種
生命保険・損害保険

雇用形態
正社員

勤務地
タイ、タイ・バンコク

給与
300万円～500万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
08:00～17:00

休日・休暇
休日：土日祝日（詳細は要確認） 有給休暇：会社規定およびタイの法定に準ずる（詳細は要確認）

更新日
2026年10月12日 23:05

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

募集背景

タレント

日系グローバル企業のタイ法人として、タイの日系企業を中心に医療サービスや保険ブローカーサービスを提供しています。

この度、業務拡大および売上増加に向けて営業体制を強化するため、チームの増員を予定しています。新規顧客の開拓と既存顧客との関係強化を担う営業担当者を2~3名採用し、顧客基盤の拡大と営業活動の強化を目指します。

仕事内容

タイの日系企業向けに、医療サービスや保険ブローカーサービスの提案営業を行っていただきます。顧客の課題やニーズをヒアリングし、医療サービスの導入や保険に関する提案・アドバイスを通じて、長期的な信頼関係を構築していただきます。

（具体的には）

- ・日系企業向け医療サービスの提案営業
- ・健康診断の企画・運営、一括管理サービスの提案
- ・損害保険・医療保険・生命保険などの提案
- ・新規顧客の開拓および既存顧客のフォロー・深耕営業
- ・顧客ニーズや課題のヒアリング、サービスの企画・提案
- ・見積書作成および契約に関する社内調整
- ・保険会社や医療機関との各種調整業務
- ・タイ人スタッフと連携した営業活動

※保険の専門知識については入社後に研修を通じて習得可能です。タイ人スタッフとペアで営業活動を行う場合もあります。

【勤務地】タイ・バンコク

PRポイント

- ・日本発のグローバル企業グループで、海外の法人営業経験を積めます。
- ・語学不問で応募可能。保険の専門知識も入社後の研修で習得できます。
- ・医療サービスや保険など、社会的意義の高い無形商材の提案力を磨けます。
- ・タイの日系企業を中心に、大手企業を含む法人顧客との関係構築に携われます。
- ・タイ人スタッフと連携しながら、異文化環境での営業経験を積めます。
- ・将来的にアセアン地域での勤務やグループ本社採用を目指す機会があります。

給与

月給：Gross 50,000 ~ 80,000 THB

※ご経験・能力に応じて決定します。

※保険業界での経験や専門知識をお持ちの方は、給与をさらに柔軟に検討可能です。

※想定年収はGross月収×13ヶ月で算出しています。参考為替レートを1THB = 4.5円として換算しており、実際の円換算額は為替レートにより変動します。

福利厚生

- ・社会保険（Social Security Fund）：有
- ・民間医療保険：有
- ・入社時渡航費：要確認
- ・一時帰国費用：要確認

諸手当

- ・社用車：有（業務利用可能、運転不要）
- ・タクシー / Grab利用：社用車不足時に利用可能
- ・住宅手当：要確認

昇給・賞与

昇給：要確認

賞与：昨年実績平均2ヶ月分

※賞与の支給条件・算定方法は要確認。

スキル・資格

応募条件

< 必須条件 >

- ・四年制大学卒業以上
- ・20代 ~ 40代（50歳までを想定）
- ・タイ・バンコクでの現地採用勤務が可能な方
- ・顧客とのコミュニケーションを通じて、課題やニーズを把握できる方
- ・保険や医療サービスなどの知識を意欲的に習得できる方

< 歓迎条件 >

- ・法人営業の経験がある方
- ・保険業界または保険ブローカー業界での実務経験がある方
- ・タイまたは海外での勤務・留学経験がある方
- ・英語またはタイ語でコミュニケーションが取れる方
- ・無形商材の提案営業経験がある方
- ・将来的にアセアン地域での勤務を希望する方

(求める人物像)

- ・顧客との信頼関係を大切に、長期的な関係構築ができる方。
- ・顧客の課題を的確に把握し、解決策を提案できる方。
- ・新規顧客開拓に前向きに取り組める方。
- ・専門知識を積極的に学び、営業力を高めたい方。
- ・多国籍のメンバーと協力しながら仕事を進められる方。

学歴

四年制大学卒業以上

スキル・資格

基本的なPCスキル、顧客対応力、提案力

語学力

英語・タイ語ができれば尚可

会社説明