



日本SaaS企業にて海外営業（日系海外拠点 / 英語圏外資）を募集 | 英語ビジネスレベル @東京

日本語 & 韓国語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名

急成長SaaSサービス会社

求人ID

1616663

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 700万円

勤務時間

フレックスタイム制 ・コアタイム：9:00-18:00 | 【リモート】可（週2日まで）

休日・休暇

完全週休2日制（土日、祝日） ・年末年始休み ・年次有給休暇

更新日

2026年10月09日 16:45

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■ミッション

国内大手の海外拠点と外国籍企業向けのセールsteamにおける成果の最大化 / KPIの達成。

■業務内容

・海外拠点を持つ既契約企業のアカウントプランニング（攻略施策）の策定

- ・ 未契約の外国籍企業をターゲットとした営業戦略の立案と実行
- ・ 顧客の事業課題・解決策の仮説立て
- ・ 顧客の課題、ニーズのヒアリング
- ・ 受注までのクロージング業務およびその業務プロセスの設計
- ・ 担当者とのリレーション構築とフォロー
- ・ CRM/SFAを使ったプロセス設計と数値化
- ・ 海外マーケットのニーズ調査と全社へのフィードバック

※変更の範囲：会社の定める業務

スキル・資格

○ 必須条件

- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ 法人営業の経験3年以上
- ・ 業種問わずソリューション営業や複数ステークホルダーを巻き込んだ営業のご経験

○ 尚可条件

- ・ 海外市場を対象とした法人営業経験
- ・ ビジネスレベルで使える英語以外の外国語
- ・ 海外拠点の立ち上げ経験

会社説明