

# 日本SaaS企業にて海外IS (台湾架電メンバーマネジメント ) を募集 | 中国語ネイティブレベル@東京

**日本語＆韓国語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。**

## 募集職種

**人材紹介会社**
株式会社グローバルイニシアティブ

**採用企業名**
急成長SaaSサービス会社

**求人ID**
1616662

**業種**
ソフトウエア

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
東京都 23区

**給与**
450万円 ~ 700万円

**勤務時間**
フレックスタイム制 ・コアタイム：9:00-18:00 |【リモート】可 ( 週2日まで )

**休日・休暇**
完全週休2日制 ( 土日、祝日 ) ・年末年始休み ・年次有給休暇

**更新日**
2026年11月20日 02:00

## 応募必要条件

**職務経験**
1年以上

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
無し

**日本語レベル**
ビジネス会話レベル

**その他言語**
中国語： 北京語 - ネイティブレベル

中国語 ( 台湾華語 / 繁体字 ) ネイティブ

**最終学歴**
専門学校卒

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

■業務内容

台湾IS組織の統括を、戦略立案からチームマネジメント、FS / マーケティング連携まで
裁量を持ってお任せします。

【IS組織運営・数値管理】
・架電数、商談化率等KPIの設計と進捗管理
・CRM/SFAを用いたプロセス設計と数値管理
・リード精査・優先順位付けのルール設計
・週次/月次の目標設定、チームミーティングの運営

【メンバーマネジメント・教育】
・台湾ISメンバー (業務委託含む) の採用・オンボーディング
・メンバーの教育体制の構築、高度化 (トークスクリプト、研修設計等)
・メンバーの行動管理、モチベーション管理
・業務委託メンバーへの管理業務の権限移譲設計

【FS・マーケティング連携】
・商談化後のFSへのハンドオフ設計
・マーケティングとのリード供給・質に関する連携
・展示会出展等、現地でのリード獲得活動 (短期出張あり)
・台湾市場のニーズ調査、全社へのフィードバック

※変更の範囲：会社の定める業務

## スキル・資格

○ **必須条件**

・ネイティブレベルの中国語 ( 台湾華語 / 繁体字 )
・ビジネスレベルの日本語
・法人営業または架電/インサイドセールスの実務経験 (1年以上) ※商材問わず

○ **尚可条件**

・台湾企業を対象とした法人営業、インサイドセールス経験
・メンバーの数値管理などのマネジメント経験 ( 業務委託メンバー含む )
・チームやプロジェクトを牽引した経験

## 会社説明