



日本SaaS企業にて海外IS (台湾架電メンバーマネジメント) を募集 | 中国語ネイティブレベル@東京

日本語 & 韓国語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名

急成長SaaSサービス会社

求人ID

1616662

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 700万円

勤務時間

フレックスタイム制 ・コアタイム：9:00-18:00 | 【リモート】可（週2日まで）

休日・休暇

完全週休2日制（土日、祝日） ・年末年始休み ・年次有給休暇

更新日

2026年10月09日 16:40

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ネイティブ

中国語（台湾華語 / 繁体字）ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容

台湾IS組織の統括を、戦略立案からチームマネジメント、FS / マーケティング連携まで裁量を持ってお任せします。

【IS組織運営・数値管理】

- ・ 架電数、商談化率等KPIの設計と進捗管理
- ・ CRM/SFAを用いたプロセス設計と数値管理
- ・ リード精査・優先順位付けのルール設計
- ・ 週次/月次の目標設定、チームミーティングの運営

【メンバーマネジメント・教育】

- ・ 台湾ISメンバー（業務委託含む）の採用・オンボーディング
- ・ メンバーの教育体制の構築、高度化（トークスクリプト、研修設計等）
- ・ メンバーの行動管理、モチベーション管理
- ・ 業務委託メンバーへの管理業務の権限移譲設計

【FS・マーケティング連携】

- ・ 商談化後のFSへのハンドオフ設計
- ・ マーケティングとのリード供給・質に関する連携
- ・ 展示会出展等、現地でのリード獲得活動（短期出張あり）
- ・ 台湾市場のニーズ調査、全社へのフィードバック

※変更の範囲：会社の定める業務

スキル・資格

○ 必須条件

- ・ ネイティブレベルの中国語（台湾華語 / 繁体字）
- ・ ビジネスレベルの日本語
- ・ 法人営業または架電/インサイドセールスの実務経験（1年以上）※商材問わず

○ 尚可条件

- ・ 台湾企業を対象とした法人営業、インサイドセールス経験
- ・ メンバーの数値管理などのマネジメント経験（業務委託メンバー含む）
- ・ チームやプロジェクトを牽引した経験

会社説明