ヒットユニオン株式会社

【George Cox】 ブランドビジネス担当 ◆日本市場の販路拡大を牽引◆UK本社と連携◆シュ - ズ卸営業経験を活かす

> **The Original Creeperで知られる英国発の老舗シューズブランド**

募集職種

採用企業名
ヒットユニオン株式会社

支社・支店
ヒットユニオン株式会社 (George Cox Footwear LTD.へ出向)

求人ID
1616591

業種
アパレル・ファッション

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
650万円 ~ 750万円

勤務時間
フレックスタイム制度 (コアタイムなし)

休日・休暇
シフト制休日制度 (基本シフトは土日休み)

更新日
2026年10月30日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- George Coxの日本市場拡大を牽引する専任ポジション。自ら戦略を描き、販路拡大を推進
- UK本社の役員と英語で連携しながら、日本市場でのブランド成長を牽引
- シューズ専門店やセレクトショップへの販路拡大が中心。培ってきた業界ネットワークや人脈を活かせる
- フレックス制・在宅併用が可能。社員割引や確定拠出年金など福利厚生も充実

【ポジション概要】
George Coxの日本市場における事業成長を担うブランドビジネス担当です。
UK本社と連携しながら、販路拡大を中心にブランド価値向上に向けた幅広い業務を推進していただきます。

【業務内容】
まずは、シューズ専門店やファッションセレクトショップなどへの販路拡大を中心に、卸営業・新規取引先の開拓を推進していただきます。
豊富な業界経験とネットワークを活かし、新規取引先の開拓、既存取引先との関係強化を通じて市場規模の拡大を図るとともに、予算管理や在庫管理など事業運営全般にも主体的に関与いただき、ブランドの中長期的な成長をリードしていただきます。
職種のイメ - ジとしては、セ - ルスというより、ブランドビジネス担当という内容に近いと思います。

＜具体的には＞
1. 営業
・ 卸営業：新規得意先の開拓　既存得意先への営業活動
・ シュ - ズ専門店：シュ - ズ及びファッションセレクト　ストリ - ト・サブカルチャ - 系のショップなど
・ 展示会対応：POP-UP対応、イベント企画（オ - ダ - 会など）
・ コラボレ - ションパ - トナ - の開拓営業、プレス対応

2. マ - ケティング
・ KOL（Key Opinion Leader）、インフルエンサー、スタイリスト、メディア関係者、ブランド支持者への商品提供業務を調整
・ 国内向けSNS運用およびデジタルコンテンツ発信サポ - ト。
・ ファッション、フットウェア、音楽、カルチャー分野のトレンドをリサーチし、新たなアイデアやビジネス機会を提案

3. 事務作業
・ 予算管理
・ 決算対応（棚卸しなど）
・ 受発注業務
・ 在庫管理　フォロ - 対応
・ プレス業務（貸し出し・協賛など）
・ 入出荷検品業務
・ リペア対応

４．レポ - ト
・月次レポ - ト（HU及びUK）

■組織体制
George Cox国内セ - ルス - 1名体制
日本市場におけるGeorge Coxのブランドビジネスを担う専任ポジションです。
レポートラインはUK本社のGeorge Cox社の役員となり、日常的に英語でコミュニケーションを取りながら業務を進めます。

■ブランドを身近に感じながら働ける環境
オフィス内にはGeorge Coxの商品やプレスサンプルが揃っており、ブランドの世界観を身近に感じながら業務に取り組める環境です。ファッションやシューズ、音楽・カルチャーへの興味を活かしながら、日々新しいアイデアを生み出していただけます。

＜日本市場におけるさらなるブランド成長へ＞
ヒトユニオン株式会社は、英国をはじめとするグローバルブランドを日本市場で展開しています。今後さらなる事業成長を目指す中で、George Coxについても日本市場での販路拡大とブランドの存在感向上に力を入れていきます。

今回募集するのは、これまで築かれてきた日本市場での事業基盤を引き継ぎ、George Coxのさらなる成長を牽引していただくポジションです。既存のネットワークや人脈を活かしながら、新たな取扱先の開拓やブランド価値の向上を推進していただきます。

「すでにあるブランドを運営する」のではなく、「日本でGeorge Coxをさらに大きくしていく」ことに挑戦できるポジションです。

＜George Coxとは？＞
George Coxは、「The Original Creeper」で知られ、UKのミュージシャンや日本のアーティストなど、音楽・ファッション・サブカルチャーと深い関わりを持つ英国発の老舗シューズブランドです。
1949年の誕生以来、George CoxはUKのミュージシャンや日本のアーティストをはじめ、音楽・ファッション・サブカルチャーを愛する人々から支持されてきました。そして現在に至るまで、世代を超えて受け継がれ、そのたびに新たな解釈とともに愛され続けています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
年収：660万円～720万円　※賞与：年俸×20%（評価連動）で試算（標準評価）
年俸：550万円～600万円　※賞与除く
月給：45万円～50万円

■給与改定：年1回（4月）
■賞与：年1回（3月）

【就業時間】
フレックスタイム制度（コアタイムなし）

【勤務地】
本社（ヒットユニオン株式会社）：東京都渋谷区恵比寿南2-20-7　ロ - レルビル
※フレキシブルオフィス（在宅/出社併用）

【休日休暇】
■シフト制休日制度（基本シフトは土日休み）
■年次有給休暇：入社直後1～10日付与（入社月による）
■年間休日日数121日
■有休休暇
■特別休暇
■サバティカル休暇

【待遇・福利厚生】
■通勤手当全額支給
■各種社会保険完備
■社員割引制度
■確定拠出年金

スキル・資格

【必須要件】

- シュ - ズ卸営業経験
- 各種セレクトへの卸営業経験（太いパイプ・豊富な人脈）
- ビジネス英語力
- コミュニケ - ション能力
- 基本的なPCスキル

【求める人物像】

- シュ - ズ卸営業及びミッション達成に熱意を持って臨める方
- 高い向上心とビジネス感覚を持ち、George Coxで長期的なキャリア形成を目指している方
- ファッション、シューズ、音楽、カルチャーへの強い興味・関心を持っている方
- SNSやデジタルコミュニケーションに精通し、インフルエンサー、KOL、コミュニティ形成への理解がある方
- 高い計画性と主体性を持ち、自律的に業務を推進できる方
- 困難な状況でもポジティブに捉え、またその状況を楽しめる方
- 英語による会話が問題なくできる方

【選考について】

- 入社希望時期：2027年1月
- 面接回数：計2回
  ※ご応募の際は、英語面接を予定しているため、「履歴書」「職務経歴書」「英文CV」の3点をご提出ください。

会社説明