



## 【港区南青山】EC運営経験×韓国語を活かすECコンサルタント | 成長企業のECを支援し、専門性を磨く

3,000社超の支援実績/顧客は売上規模数億～数十億円/上場企業グループ

### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社ピュアフラット

#### 求人ID

1616551

#### 部署名

ECコンサルティングチーム

#### 業種

デジタルマーケティング

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 給与

450万円 ~ 750万円

#### 勤務時間

9:30 ~ 18:30

#### 休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)

#### 更新日

2026年10月09日 09:29

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル

#### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

#### その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

## EC運営経験を活かして、企業のEC事業成長を支援するコンサルタントへ

楽天市場・Amazon・Yahoo!ショッピング・Qoo10など、主要ECモールを中心に3,000社以上の支援実績を持つ当社。その豊富なEC支援ノウハウを活かし、売上規模数億円～数十億円の企業に対して、課題分析から施策の企画・実行、効果検証まで一貫して支援します。

ECサイトを運営するだけでなく、売上データを分析し売り上げが伸びるソリューションをクライアントに提案するポジションです。

EC運営経験をベースに、分析力・提案力・マーケティング力まで身につけ、ECコンサルタントとして市場価値を高めたい方を歓迎します。

また、現在は韓国企業のEC支援にも注力しており、韓国語を活かしたオンライン商談など、語学力とECの専門性を掛け合わせたキャリアにも挑戦できます。

2025年には東証スタンダード上場企業のセキグループに参画。上場企業グループとしての安定基盤を持ちながら、成長企業ならではのスピード感も味わえる環境です。

### 【業務内容】

楽天市場・Amazon・Yahoo!ショッピング・Qoo10・自社ECなどを運営する企業に対し、EC事業の売上向上に向けたコンサルティングを行います。

担当企業は売上規模数億円～数十億円の企業が中心。1社ごとに深く入り込み、クライアントの事業成長に伴走します。

<具体的には>

- ・クライアントとの打ち合わせ・課題ヒアリング（韓国企業とのオンライン商談含む）
- ・売上やアクセス数、CV率などのデータ分析
- ・売上拡大に向けたマーケティング戦略・販促施策の企画提案
- ・楽天市場、Amazon、Yahoo!、Qoo10、自社EC等の運営支援
- ・商品ページ改善、SEO施策提案、広告運用・ディレクション
- ・メルマガ配信・販促企画の立案実施、施策後の効果検証
- ・社内専門メンバー（デザイナー・コーダー等）との連携

### 本ポジションの魅力

- ・EC運営経験を、コンサルティング力へ広げられる  
これまで培ってきたECサイト運営の経験をベースに、より上流のスキルを身につけられます。EC事業を成長させるキャリアへ幅を広げることができます。
- ・複数のECモール・幅広い案件に携われる  
楽天市場、Amazon、Yahoo!ショッピング、Qoo10、自社ECなど、特定のモールに限定されず、さまざまなECチャネルの知見を身につけられます。
- ・韓国語×ECの専門性を磨ける  
韓国企業の支援にも注力しているため、韓国語を活かしたオンライン商談など、語学力を実務で活用する機会があります。

### ■入社後の流れ：

入社後は先輩社員によるOJTからスタートします。1～3か月を目安に業務に慣れ、その後は担当企業を持ってECコンサルタントとして独り立ちします。

1人あたり約10社を担当し、複数のECモールやさまざまな商材に携わりながら、実務を通じてコンサルティングスキルを身につけていきます。

3,000社以上のEC支援で蓄積してきたノウハウを学びながら、EC運営経験をさらに一段上の専門性へと発展させられる環境です。

### ■配属先：

ECコンサルティングチーム（専門メンバーと連携しプロジェクトを推進）

### ■成長環境・働き方：

入社後は先輩とのOJTからスタート。約1～3か月を目安に担当（1人あたり約10社）を持ちます。複数モールの知見に加え、韓国語を活かしたグローバル支援のスキルも習得可能。成果に応じた評価制度で早期昇格・昇給を目指せます。

### ■今後のキャリアステップ：

ECコンサルタントとして経験を積んだ後は、以下のようなキャリアを目指せます。

ECコンサルタント  
→ シニアコンサルタント  
→ マネージャー  
→ 事業責任者

成果に応じた評価制度があり、早期の昇給・昇格を目指すことも可能です。

### ■働く環境：

- ・年間休日129日（2025年度実績）
- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・リモートワーク相談可
- ・転勤なし
- ・チームで連携しながら顧客を支援
- ・OJT制度あり
- ・成果に応じた評価・昇給制度あり
- ・上場企業グループの安定基盤

**【雇用形態】**

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（待遇変更なし）

**【給与】**

想定年収：450万円～750万円

月給：350,000円～

（月給内訳）

- ・基本給：260,000円～
- ・固定残業代：90,000円～（40時間分）
- ・超過分は別途支給

<モデル年収>

- ・入社3～4年目：600万円
- ・入社5年目：800万円
- ・マネージャークラス：1,000万円

■昇給：年1回

■賞与：年2回（※会社・個人業績による）

**【就業時間】**

9:30～18:30（実働8時間・休憩60分）

**【勤務地】**

東京都港区南青山1-10-6 ファミール青山ビル4F

■転勤：なし

■リモートワーク：相談可

**【休日休暇】**

- ・年間休日129日（2025年度実績）※5日以上連続休暇取得可能
- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・年末年始休暇
- ・夏季休暇
- ・有給休暇
- ・産前産後休暇
- ・育児休暇
- ・結婚休暇
- ・離婚休暇
- ・失恋休暇
- ・生理休暇

**【待遇・福利厚生】**

- ・各種社会保険完備
- ・通勤手当
- ・住宅手当
- ・OJT制度

---

**スキル・資格****【必須要件】**

- ・ECサイト運営の実務経験をお持ちの方
  - 楽天市場
  - Amazon
  - Yahoo!ショッピング
  - 自社ECなど
- ・EC売上向上に向けた改善業務に携わった経験
- ・社内外との円滑なコミュニケーションが取れる方
- ・基本的なPCスキル（Excel・PowerPoint等）
- ・韓国語スキル（コミュニケーションや簡単なオンライン商談ができる方）

**【歓迎要件】**

- ・法人顧客への提案・折衝経験
- ・Web広告運用経験（リスティング・ディスプレイ・SNS広告等）
- ・Webマーケティング実務経験
- ・ECサイトのSEO対策経験

- データ分析・アクセス解析経験
- CRMや販促企画の経験
- Google Analytics等の分析ツール利用経験
- ディレクション経験

<活かせる経験>

- ECサイト運営経験（楽天市場・Amazon・Yahoo!ショッピング・自社EC等）
- 韓国語を用いた実務経験、または韓国企業との商談経験
- 商品登録・販促企画・メルマガ配信経験
- EC広告運用経験
- Webマーケティング経験
- データ分析・売上改善経験

【選考について】

- オンライン面接：可
- 選考フロー：
  - 一次面接（オンライン可）
  - 適性検査・最終面接
  - 内定

---

会社説明