

Regional Sales / 法人営業｜外資系メーカー｜愛知・三重｜直行直帰

外資系メーカー / 自宅から直行直帰 / 社用車貸与 / 充実した研修制度

募集職種

人材紹介会社
HAK JAPAN株式会社

求人ID
1616470

業種
食品・飲料

雇用形態
正社員

勤務地
愛知県

給与
450万円 ~ 650万円

更新日
2026年11月05日 07:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容

世界トップクラスのシェアを誇る外資系メーカーにて、愛知県・三重県を担当する法人営業を募集しています。

東京本社への出社を前提とせず、**自宅を拠点とした完全直行直帰型**の営業ポジションです。社用車で担当エリアのお客様を訪問し、販売代理店およびエンドユーザーに対して製品提案を行います。

【主な業務内容】

・販売代理店への営業活動
・代理店向け製品研修、新製品・レシピ等の説明
・ホテル、レストラン、スーパー、病院、社員食堂等への訪問
・問い合わせ顧客への製品説明・提案
・新規顧客の開拓
・価格、納期等の商談・調整

・展示会等の企画・営業活動
・調理実演を通じた製品プレゼンテーション

本ポジションの特徴は、カタログや営業トークだけではなく、実際に製品を使用して料理を作り、お客様に試食・体験いただきながら製品価値を提案する営業スタイルです。

調理経験は必須ではありません。入社後に製品知識や調理プレゼンテーションについて十分なトレーニングを受けられ、独り立ちまで3～6ヶ月を目安にサポートがあります。

スキル・資格

応募条件
【必須】

・法人営業経験3年以上
・普通自動車運転免許をお持ちの方（実際に運転できる方）
・直行直帰型の営業スタイルに抵抗がない方
・愛知県、三重県を担当できる地域にお住まいの方
・自律的に営業活動・スケジュール管理ができる方

【歓迎】

・新規開拓営業の経験
・代理店営業の経験
・食品、飲食、厨房機器、業務用機器等への興味・経験
・料理や食に興味をお持ちの方
・英語に抵抗がない方

※業務上、英語力は必須ではありません。
※調理経験も必須ではありません。

勤務地・働き方

担当エリア：愛知県・三重県

自宅を拠点とした**完全直行直帰型**です。

東京本社への日常的な出社はなく、社用車を使用して担当エリア内のお客様を訪問します。遠方での業務の場合、宿泊を伴う出張があります。

社用車、スマートフォン、PC等を会社より貸与。ガソリン代、高速代、駐車場代等の営業活動に必要な交通費も会社負担です。

勤務時間

9:00～18:00（休憩60分）

※直行直帰型のため、みなし労働時間制（1日8時間）が適用されます。

休日・休暇

・完全週休2日制（土日）
・祝日
・夏季休暇
・年末年始休暇
・年次有給休暇
・記念日休暇
・慶弔休暇
・入院休暇

※顧客対応により休日出勤の場合がありますが、振替休日制度があります。

福利厚生

・各種社会保険完備
・退職金制度
・研修制度
・社用車貸与
・スマートフォン、PC貸与
・営業活動に伴う交通費支給
・自宅近隣の月極駐車場を会社負担で契約

このポジションの魅力

◆ **自宅から完全直行直帰**
オフィスへの日常的な出社はなく、自分で営業スケジュールを組み立てながら担当エリアを回ります。

◆ **高い製品力を持つ外資系メーカー**
世界50%以上のシェアを持つ業務用スチームコンベクションオーブンメーカー。安定した事業基盤と高い製品競争力があります。

◆ **業界・調理未経験でも挑戦可能**
製品知識から調理プレゼンテーションまで、入社後の研修・OJTが充実しています。

◆ **自律性の高いフィールドセールス**
会社に毎日出社する営業ではなく、自分で時間・営業活動を管理するスタイル。裁量を持って営業したい方に適した環境です。

会社説明