



Morgan
McKinley

【マーケットインテリジェンス企業】法人営業 | 大企業向け

CxOと折衝し、高付加価値の複雑な契約を担う営業職

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1616380

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年10月07日 14:53

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

企業の経営層が直面する複雑な事業課題に対し、マーケットインテリジェンスや専門家の知見を通じて意思決定を支援する、グローバル企業の法人営業ポジションです。

大手企業との戦略的な関係構築から、課題の深掘り、カスタマイズ型ソリューションの設計、大型プロジェクトの推進まで幅広く担います。

単なる大量販売ではなく、C-levelを含む多様なステークホルダーと向き合いながら、高単価・高付加価値の提案営業に取り組める点が特徴です。

エンタープライズセールスや戦略アカウントマネジメントの経験を活かし、より複雑でインパクトの大きなビジネスに挑戦したい方に適したポジションです。

主な職務内容

- ・大手法人・エンタープライズ顧客との戦略的な関係構築、既存アカウントの拡大
- ・複雑な経営課題・事業課題の深掘り、本質的なクライアントニーズの特定
- ・それぞれの顧客課題に適したリサーチ戦略・インテリジェンスソリューションの設計
- ・R&D、マーケティングなど複数部門が関わるクライアントプロジェクトの主導
- ・様々なナレッジプラットフォームを巻き込んだ大型商談のとりまとめ
- ・市場・顧客ニーズを反映した、新たなプロダクトやサービスのコンセプトの立案

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- ・B2B法人営業、エンタープライズセールス、またはビジネスディベロップメントの経験5年以上
- ・大量販売型ではなく、戦略的・コンサルティブなアプローチによって大型法人契約を獲得した実績
- ・顧客ごとのニーズに合わせた非定型・カスタマイズ型のビジネス提案を設計する能力

ソフトスキル：

- ・複雑なアカウント情報から、実行可能な営業戦略や提案を導く分析力
- ・異なる部門・役職のステークホルダーをまとめられる優れたコミュニケーション能力
- ・AI等のテクノロジーによって急速に変化するビジネス環境への適応力
- ・成果を追求する姿勢

語学力：

- ・日本語：ネイティブレベル（必須）
- ・英語：できれば尚可

歓迎条件

- ・日本またはグローバルの大手企業を対象とした戦略アカウントマネジメント経験
- ・マーケットインテリジェンス、リサーチ、データ、情報サービス、プロフェッショナルネットワークに関する知識・経験
- ・大手企業の経営陣やCxOと仕事をした経験

採用企業について

大手企業に高度なマーケットインテリジェンス、データ、独自の人的知見を提供するグローバル企業です。

マーケットインテリジェンスのフレームワークと専門的なプロフェッショナルネットワークを組み合わせ、企業の経営層が重要な戦略判断を行うために必要な情報・知見へのアクセスを提供しています。

一般的なデータや定型的な情報だけでは解決が難しい複雑な経営課題に対して、関連する専門家の知見や独自のインテリジェンスを提供することで、企業の意思決定を支援しています。

この求人がおすすめの理由

- ・大量販売型ではなく、高単価・高付加価値の戦略的B2Bソリューション営業に携われる
- ・大手企業のC-level経営層との折衝や複雑な大型契約を通じて、エンタープライズセールスとしての専門性を向上
- ・在宅勤務可
- ・フレックスタイム制あり
- ・残業少なめ
- ・給与は応相談

転職のご相談もお気軽にどうぞ。

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。