



[外資系食品メーカー]リージョナルセールスマネージャー

[外資系食品メーカー]リージョナルセールスマネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

採用企業名

外資系食品メーカー

求人ID

1616025

業種

食品・飲料

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～1700万円

更新日

2026年10月06日 10:21

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

商業リーダーシッププログラムを通じて、東京に拠点を置く消費財業界のセールス部門で、戦略的かつ実践的なスキルを活用しながらキャリアを構築する機会です。本ポジションでは、商業活動を推進し、ビジネス成長に貢献していただきます。

企業情報

東京に拠点を置く消費財業界の企業です。

職務内容

- ・ 商業リーダーシッププログラムに参加し、部門横断的な業務を経験する
- ・ セールス部門における戦略の策定と実行をサポートする
- ・ 市場動向や競合分析をモニタリングし、戦略に反映する
- ・ 顧客との関係構築および維持に取り組む
- ・ チームと協力して業績向上を推進する
- ・ セールス活動の効率化および成果の最大化を目指す

- 企業のビジネス目標に基づいたプロジェクトに参加する

条件・待遇

- 年収10,500,000円から16,500,000円
- 正社員雇用

商業リーダーシッププログラムに興味をお持ちの方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alice Aditya Josephine on +81 3 6832 8676.

スキル・資格

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- セールスや商業活動に関連する実務経験
- 分析的思考と戦略的な問題解決能力
- 部門横断的な業務における協働経験
- 日本語および英語での優れたコミュニケーション能力
- 高い適応力と柔軟性

会社説明

商業リーダーシッププログラムに参加し、部門横断的な業務を経験する
セールス部門における戦略の策定と実行をサポートする
市場動向や競合分析をモニタリングし、戦略に反映する
顧客との関係構築および維持に取り組む
チームと協力して業績向上を推進する
セールス活動の効率化および成果の最大化を目指す
企業のビジネス目標に基づいたプロジェクトに参加する