【シニアセールスマネージャー】日系工具メーカー（事業拡大を牽引！福利厚生充実◎）

募集職種

人材紹介会社
リーラコーエン ベトナム

求人ID
1615773

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム, ホーチミン市（ビンズン）

給与
経験考慮の上、応相談

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
7:30 - 16:30

休日・休暇
日曜日 ベトナムの祝日

更新日
2026年11月17日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【求人概要】
ベトナム市場における販売戦略の強化および事業拡大を推進するため、セールスマネージャーを募集しています。

【職務内容】
1. 営業戦略の立案・実行
・市場分析（競合状況、価格帯、販売チャネル）
・年間販売計画およびKPIの策定
・主力製品の販売戦略立案
・代理店、販売店、プロユーザー向け顧客チャネルの開拓・構築
・国内外の大手工具メーカーとの競争環境における販売戦略の策定

2. 事業管理
・営業チームの目標設定および評価
・営業プロセスの標準化
・人材育成および教育
・主要顧客の直接管理

3. マーケティング
・市場ニーズの収集・分析
・本社と連携した製品改善提案
・成長分野・新規市場の開拓
・展示会および販促活動の企画

4. 日本本社との連携
・月次業績報告
・商品企画会議への参加
・ 中期事業計画の策定

【会社・ポジションの魅力】
・海外でマネジメントスキルを学び、向上させる機会があります。
・リーダーシップを発揮できる機会があります。
・充実した福利厚生制度があります。

【福利厚生】
・法令に基づく社会保険・健康保険への加入
・ 賞与 / 給与査定：年1回実施
・ 13ヶ月目給与および社内福利厚生制度あり（例：慶弔・接待関連制度、社員旅行など）
・業績および会社規定に基づくインセンティブ・歩合制度あり

スキル・資格

【必須条件】
・大学または短期大学を卒業している方
・商社または製造業における事業管理経験3年以上
・ベトナム市場におけるBtoB営業経験5年以上
・営業戦略の立案・策定経験
・電動工具、電気工具、手工具業界または関連業界での経験
・英語：中級レベル
・新製品の市場投入（ローンチ）経験

【求めるスキル】
・論理的思考力、市場分析力、戦略立案能力
・高い交渉力・プレゼンテーション能力
・実行力およびリーダーシップ能力
・経営視点で考え、成果達成にコミットできる方
・長期的な事業成長に対する意欲

【歓迎条件】
・建設業界および工具に関する知識をお持ちの方

会社説明