



Understanding People

Sales Assistant Manager / 営業アシスタントマネージャー

Lead seasonal retail sales programs

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1615676

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年10月01日 16:27

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Assistant Manager Sales - External Sales アシスタントマネージャーセールス 外販

Overview

Our client is seeking an Assistant Manager Sales to lead the sale of seasonal products and merchandise through both physical and online channels in a hospitality management setting. This role offers the opportunity to manage the rollout of seasonal sales programs and coordinate with internal teams and external vendors, enhancing your leadership and operational skills. Benefits include working in Central Tokyo with a structured supervisory framework and the chance to develop expertise in product knowledge, logistics, and compliance.

主な責任:

- ・ 季節商品の社内および外部顧客への販売を主導する
- ・ 季節の外部販売プログラムの展開スケジュールを管理する
- ・ 社内部門および外部ベンダーと調整を行う

- ・注文処理、請求書作成、および関連書類の対応を行う
- ・梱包、温度管理、出荷スケジュールの監督を行う
- ・会社のガイドラインに従い、商品の返品および交換を管理する
- ・外部販売の業務において、ジュニア営業スタッフを指導・支援する
- ・製品の特徴やアレルギー情報を含む詳細な製品知識を維持する
- ・食品安全および関連する商法の遵守を確実にする
- ・営業マネージャーに販売進捗および問題点を報告する
- ・オンライン販売プラットフォームを活用し、注文管理および顧客対応を行う

要件:

- ・外部営業または小売製品取り扱いにおける4年以上の経験
- ・製品の特徴、成分、使用方法を含む豊富な製品知識
- ・梱包、温度管理、出荷スケジュールを含む物流の知識
- ・食品表示法や特定商取引法などのコンプライアンス法規に関する知識
- ・請求書作成および注文書類の正確な処理経験
- ・社内部門および外部ベンダーとの調整能力
- ・ジュニア営業スタッフの指導およびサポート経験
- ・地元のベンダーや顧客とのコミュニケーションのための日本語能力
- ・オンライン販売プラットフォームおよび電子商取引の注文管理に関する知識
- ・食品安全基準およびアレルギー情報管理の知識

会社説明