

【東京】バルブの海外営業　◆エネルギーインフラを支える大口径高圧バルブの専門メーカー◆

株式会社ティクスIKSでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社ティクスIKS

求人ID
1615670

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
450万円 ~ 600万円

勤務時間
08:45 ~ 17:35

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社3か月経過後に2日、半年後8日付与 【休日】完全週休二日制・年末年…

更新日
2026年11月13日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2415183】
◆石油・天然ガスなど世界のインフラを支える海外顧客に対し、大口径高圧バルブの提案から納品までを主導していただきます◆

具体的には
■需要発掘・アプローチ
過去データの分析から、設備の新設・更新ニーズを予測してアプローチ（電話・メールなど）
顧客のプラント仕様に合わせ、最適な製品を企画・提案（オーダーメイド型の営業です）

■仕様調整・進行管理（プロジェクトマネジメント）
国内外の技術担当や自社製造部門と密に連携し、技術要件のすり合わせ
契約から納品まで約1年をかけ、プロジェクト全体をマネジメント
海外出張への対応（年1回程度）

■入社後の流れ
まずは新潟工場にて約3週間の導入研修を受講していただきます。
製品の構造や高度な専門知識を体系的に学べるため、業界未経験の方でもご安心ください。
研修後は現場でのOJTへ移行。
上司や先輩社員からのサポートを受けながら、さまざまな案件を通じて、少しずつ実践力を身につけていただきます。

スキル・資格

【必須】
中級レベルの英語力
下記いずれかの実務経験をお持ちの方
・法人営業経験（顧客の技術担当との折衝、または社内製造部門との協業経験）
・ 機械系エンジニア経験（開発、設計、生産技術、保守など）

会社説明

■石油・ガス坑口装置やパイプライン用大口径バルブなどの製造販売