



セールスエンジニア 週2日在宅可

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。テクニカルサポート・フィー...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

アクシスコミュニケーションズ株式会社

求人ID

1615405

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日 慶弔休暇 年次休暇（持ち越し不可・夏休みな...

更新日

2026年10月01日 16:07

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2348596】

ネットワークカメラメーカーの信頼できるアドバイザーとしての技術営業支援

営業組織と密接に連携し、顧客・代理店（パートナー）との技術的な接点をリードするポジションです。技術的な専門知識と高いコミュニケーション力を活かし、販売サイクル全体における「信頼できるアドバイザー」として、提案の成功確度向上、パートナーの技術力強化を推進します。

1 | 営業支援・顧客／パートナー対応

営業組織と協働し、顧客・代理店との訪問、提案、デモ、パイロット導入を通じて案件創出・提案成功に寄与する販売サイクル全体における技術支援（販売前～販売後の技術事項、現場サポート、デモ、シュートアウト、ソリューションテストなど）を担当

インテグレーター、技術パートナーと協力し、顧客課題に最適な技術ソリューションを提案

営業組織がリードの優先度や投資対効果を判断できるよう技術的観点からサポート

2 | 技術デモ・ソリューションラボ運営

製品デモの計画・実施（業界・ユースケースに合わせたデモストーリー構築）

ソリューションラボを含むデモ環境の管理・最適化

新製品や新機能の習熟、デモメニューの継続的な改善

3 | 資料作成・技術マーケティング

本社／地域／グローバルのプリセールス組織と連携し、技術資料、提案資料、技術記事などのコンテンツ制作

展示会・マーケットイベントにおける技術プレゼンテーションやデモ提供

マーケティング活動（イベント、ウェビナー、コンテンツ制作）への技術支援

4 | パートナー（代理店）向け技術支援

営業チームを“内部顧客”として支援しながら、代理店の技術力・販売力強化を推進

パートナー向けトレーニング、製品情報提供、技術相談対応

Axisのビジネス戦略に沿ったパートナー活性化の技術面を主導

5 | 市場・競合インテリジェンス収集と共有

現地市場から競合情報・事例を収集し、社内SEネットワークや本社と共有

Axis製品の差別化ポイントを整理し、営業・パートナーが活用できる形で提供

6 | 製品導入・法規・評価関連業務

新製品・ソリューションリリース時の評価（テスト、技術検証）を主導

必要に応じて現地規制との整合性確認や手続き支援

スキル・資格

- ・ITチャネルにおけるプリセールス経験
- ・ネットワーク、IPベースの技術、クラウド技術およびアプリケーションに関するIT経験
- ・ネットワークインフラストラクチャ（TCP/IP）、ソフトウェアおよびハードウェア技術に関する知識を有するシステムインテグレーターとしての経験。

【尚可】

- ・クラウドコンピューティングとエッジコンピューティングに焦点を当てたシステム設計と提案の経験。
 - ・CISCO、Linux、Microsoftの産業認定を取得していることが望ましい。
- CCTVビジネスにおける技術経験を有する。
- ・IoTと通信技術を活用したネットワークのスキルを有する方。
 - ・ビッグデータの収集、処理、分析のスキルを有する方。
 - ・顧客やその他の利害関係者を動機付ける効果的なプレゼンテーションとデモンストレーションを提供できる能力。
- スイッチ、ルータ、ネットワークカメラ、NVRに精通している

- ・当社オフィスでの業務だけでなく、クライアントの現場での業務も多少含まれます。

会社説明

 **事業内容** ネットワークカメラを中心とするビデオ監視ソリューション、アクセスコントロール、インターコム、音声システムなどのネットワークセキュリティ製品の販売・サポート