



【東京】クリンスイの膜技術を世界の産業へ _ 産業用中空系膜モジュール海外営業 & グローバル・マーケティング (リーダー候補 or...)

三菱ケミカル株式会社での募集です。 法人営業 (その他) のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

三菱ケミカル株式会社

求人ID

1615149

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 17:45

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土 日 祝日 年末年始 【公休日】土・日...

更新日

2026年10月01日 16:05

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2407964】

【職務概要】

産業用中空系膜モジュールの海外技術営業及びグローバル・マーケティング。

「クリンスイ=浄水器」で知られる独自の中空系膜を、浄水器以外の産業用途 (ヘルスケア・半導体・イメージング等) へ広げる仕事です。内視鏡洗浄装置用フィルターは国内トップクラスシェア、パーティクルカウンター用エアフィルターは世界トップクラスシェアを持つ、ニッチながら確かな強みのある製品を、世界市場へ展開します。

< 主な用途展開例 >

- ・ヘルスケア（病院手洗い装置、内視鏡洗浄装置、デンタルチェア、血液分析装置等）
- ・半導体（エアろ過、薬液ろ過）
- ・イメージング（インク脱気）など

<担当エリア>

日本国内も含め、全世界（主に、米国、イギリス、フランス、ドイツ、オーストリア、中国など）

※入社後、要相談

<主な業務内容等> 具体的には、以下業務項目を担当いただきます。

- ・現業収益の最大化（深化）：重要顧客とのコミュニケーション強化・各種対応。新規注文の獲得。生産調整。新規品開発・上市のフォロー、営業戦略の策定・実行、販売予算の作成・予算管理etc.
- ・新規事業・テーマの創出（探索）：MCG内外との協奏・共創による事業競争力の向上。事業及びマーケティングストラテジーの策定・実行。半導体等の分野における新技術確立のサポート及び新規チャンネル・顧客の探索。ヘルスケアやイメージング等の分野における更なる海外展開の推進。国際展示会等におけるPR活動など

<ミッションテーマ例>

- ・顧客ニーズ・用途にあった製品及びソリューション提案
- ・新エリアにおける営業体制（商流や、起用する商社等）の構築と活動推進

【求める人物像】

- ・行動力あり、自ら考えて、Shaperになれること（チャンスは、行動力に比例する。発想力は、移動距離に比例する）
- ・協調性 柔軟性
- ・大局観を持ち、木を見て森を見ることが出来る
- ・既存・国内ビジネスだけでなく、海外＆新規探索についても意欲 積極性あり

【部署運営の基本方針等】

ビジネス・トータルプロセスを高速で回していくために、

- ・ビジネスもキャリアもリーダーシップ発揮の仕方も正解はない。「自分解」≠「納得解」
- ・リフレクション（Check Review）をタイムリーに効率よく行う
- ・1/4 000とは（答え合わせは、面接の時に）
- ・「～だから、できない」から「～すれば、できるかも。やってみよう」へ（ポジティブ・シンキング）

【魅力・やりがい】

- ・価値創造から、価値獲得へ。ゼロから新しい価値を生み出し、事業の未来を自分の手で創り出せる
- ・小規模組織であり、正解がない混沌とした環境の中だからこそ、圧倒的な成長と達成感を味わうことができる
- ・新規事業の立ち上げ過程において、経営者目線の習得も可能

【身につくスキル・キャリアイメージ】

- ・仮説構築・検証力及び論理的思考力
- ・トレンドや競合の動き、顧客ニーズを多角的に捉える情報収集力と分析力
- ・前例や決まった計画がない状態から、自ら行動して物事を前へ進める行動力・推進力と忍耐力
- ・コミュニケーション能力。関係部署等を巻き込む力
- ・計数管理
- ・プレゼンテーション等における表現力

【その他PR事項】

4年前に新設された部署。少人数の部署だからこそ、裁量が大きく、仕事の幅も広い。

新しいことにも挑戦しやすい（Chem is try!!）。

ビジネス・仕事の流れを最初から最後まで見ることができ、営業・マーケティングに限らず、ご本人の希望次第では、簡単な事業企画や、事業管理業務等にも携わることが可能。

OJT以外は、座学・勉強会等によるフォローも適宜、実施。

スキル・資格

【必須要件】

- ・学歴：大学卒業以上（専攻不問）
- ・経験業界（年数）：素材メーカーや、素材系専門商社（5年以上）
- ・経験職種（年数）/経験内容：国内外営業（5年）、もしくは技術営業（5年）or マーケティング（5年）
- ・語学力：TOEIC 750以上、英語での実務3年以上

【歓迎要件】

- ・専攻：応用化学（工業化学、化学工学）など
- ・経験業界（年数）：ヘルスケア（5年）、もしくは半導体、情報電子関連（5年）
- ・語学力：中国語、ドイツ語、フランス語での実務1年以上

会社説明

総合化学メーカーとして、素材から機能商品まで幅広い分野で多彩なソリューションを提供しています。◆機能商品分野高機能ポリマー、高機能化学、情電・ディスプレイ、高機能フィルム、環境・生活ソリューション、高機能成形材料、新エネルギー◆素材分野カーボンケミカル、炭素、MMA