

【800 ~ 1000万円】63期本社：事業開発（ライセンスチーム / 管理職候補）

富士製薬工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
富士製薬工業株式会社

求人ID
1615014

業種
医薬品

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1000万円

勤務時間
08:30 ~ 17:00

休日・休暇
【有給休暇】入社3か月後に最大10日付与 ※入社時期によって付与数が異なります 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇...

更新日
2026年11月13日 22:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2413980】
当社は「女性領域での貢献拡大」「バイオシミラー事業の成長」「グローバルCMO事業の成長」を柱に、更なる事業拡大を目指しています。
その成長の鍵となるのが、新たな医薬品・技術の導入によるパイプラインの強化です。
本ポジションでは、国内外の製薬企業やバイオベンチャーとのネットワークを活用しながら、有望な導入候補品・技術の探索から評価、提携交渉、導入判断に向けた案件推進までを担っていただきます。
また、管理職候補として個別案件の推進にとどまらず、事業開発戦略に沿った案件創出やチームマネジメント、人材育成など、組織力強化にも主体的に関与いただくことを期待しています。
経営層や関連部門と連携しながら、当社の将来の成長を支えるパイプラインを創出し、事業開発機能を牽引いただく重要な

ポジションです。

■お任せしたい業務
・ライセンスイン候補品・技術の探索
・ライセンスイン候補案件の科学的・事業的評価および事業性分析
・海外企業との面談、関係構築、ライセンスインに向けた初期交渉
・社内関係部門と連携したデューデリジェンスの推進および経営層への提案
・ライセンスチームのマネジメントおよびメンバー育成

■本ポジションの魅力
（１）日本・ASEANの患者さんへ新たな治療選択肢を届けることができる
国内外の製薬企業やバイオベンチャーから最先端の医薬品・技術を探索し、日本およびASEAN市場への導入を推進します。新たな治療機会の創出を通じて、患者さんのQOL向上や医療への貢献を実感できるポジションです。

（２）会社の成長戦略に直結する重要な役割を担える
当社の成長戦略である「女性領域での貢献拡大」「バイオシミラー事業の成長」「グローバルCMO事業の成長」を支える新たな導入案件の創出を担います。候補品の探索から導入判断までを主導し、会社の将来を左右する意思決定に深く関わることができます。

（３）グローバルなフィールドで事業開発に携われる
海外の製薬企業やバイオベンチャーとの協議・交渉を通じて、世界中の最新技術や開発動向に触れることができます。日本市場に留まらず、ASEAN市場も見据えた事業開発に携われる点は、本ポジションならではの魅力です。

（４）プレイヤーとしてだけでなく、組織づくりにも関われる
管理職候補として、ライセンスイン案件の推進に加え、チームマネジメントや人材育成にも携わっていただきます。事業開発機能の強化や組織づくりにも主体的に関与いただけるため、案件創出だけでなく、組織の成長にも直接貢献することができます。

■当社の成長戦略
「女性領域での貢献拡大」「バイオシミラー事業の成長」「グローバルCMO事業の成長」「次の成長に向けた戦略投資」を成長戦略に掲げ、中期経営計画最終年度である2029年9月期には、売上高800億円、営業利益100億円、EPS年率17%成長、ROE10%以上を目指します。

■キャリアディベロップメント制度
当社では、キャリアディベロップメント（ジョブローテーション）制度が存在し、原則1年に一度、自身のキャリア希望を申請することが可能です。そのため、当社では自身のキャリアパスを自由に挑戦することが可能です。

スキル・資格

■募集要件
【必須要件】
・製薬企業、原薬メーカー、商社等の製薬関連業界における事業開発経験
・海外からのライセンスイン候補品・技術の探索、科学的評価、事業性評価、導入検討に関する実務経験
・プロジェクトリーダーまたはチームリーダーとして案件を推進した経験
・英語：ビジネスレベル
　※海外企業と英語によるプレゼンテーション・協議・交渉が可能なレベルを想定しています。
・日本語：ネイティブレベル

【歓迎要件】
・医薬品開発経験、または医薬品開発プロセスに関する知識
・薬価制度に関する知識や薬価交渉に関する経験
・ライセンスイン案件における事業性評価の経験
・海外企業との英語による商談・交渉経験（通訳なし）
・企画立案・推進経験
・日本語・英語での会議運営やファシリテーション経験
・医学、薬学、ライフサイエンス領域に関するバックグラウンド

【求める人物像】
・プレイングマネージャーとして、自ら手を動かしながらチームを牽引できる方
・社内外の多様なステークホルダーと信頼関係を構築し、協働できる方
・新たな人脈や事業機会の創出に積極的に取り組める方
・関係者を巻き込みながら主体的にプロジェクトを推進できる方

会社説明

医療用医薬品の開発・製造・販売（注射剤、内用剤、外用剤、診断薬）