



【1000～1400万円】BT20 情報機器事業の営業AX推進リーダー <東京 浜松町>

コニカミノルタ株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

コニカミノルタ株式会社

求人ID

1614846

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～1400万円

勤務時間

09:15～17:40

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

更新日

2026年10月01日 16:02

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2405314】

【事業内容】

コニカミノルタの中核事業である情報機器領域は、今まさに次の10年に向けた構造変革のフェーズを迎えています。

その変革の司令塔として新設されたのが「BT事業戦略部」です。（2025年4月に新設）

デジタルワークプレイス事業本部とプロフェッショナル事業本部を横断し、情報機器全体の中長期戦略を描き、実行を支える役割を担っています。

具体的には、2030年に向けた中長期戦略の策定・実行推進役として、事業全体の成長と変革をリードし、データ/AI活用によるBPR・DX推進（生産性向上）、個別事業の戦略支援など、多岐にわたる領域で組織力強化を図っています。

【解決したい課題】

- ・AI・データを活用した次世代営業モデルへの転換
- ・グローバルでの営業トランスフォーメーションの加速

【業務内容詳細】

グローバル営業変革の推進リーダーとして、営業活動におけるAIエージェント活用、CRM・データ基盤活用、業務プロセス改革を推進。日本・米国・欧州等のステークホルダーと連携し、営業領域におけるAI活用構想の策定からPoC、グローバル展開、定着化まで牽引いただき、営業組織全体の生産性向上と競争力強化を推進いただきます。

【携わる商材】

法人向ITサービスやDXサービス。KOTOBAL（自治体・他業種向けハイブリッド通訳アプリ）、COCOMITE（オンラインマニュアル共有サービス）、tomoLinks（学習支援サービス）など

【本ポジションの魅力】

- ・グローバル規模の営業AI変革をE2Eでリードできる：単なるツール導入ではなく、AIを前提とした営業改革の将来像を描き、構想策定から実装・定着まで一貫通貫で推進できます。
- ・経営インパクトの大きい改革テーマに携われる：営業生産性向上や売上拡大、顧客体験向上など、事業成長に直結する重要テーマをリードし、自らの成果が会社全体へ大きな影響を与えることを実感できます。
- ・グローバルな変革リーダーとして成長できる：米国・欧州・日本の経営層や現場リーダーと協働しながら、多様な文化や価値観を超えて変革を推進する経験を積むことができます。
- ・将来的なキャリアの広がり：グローバル事業戦略、営業変革責任者、DX・AX推進責任者、海外販社マネジメントなど、経営に近いポジションでの活躍機会があります。

【リモートワーク頻度】

リモートワーク併用可能

※コニカミノルタ全社として、最低週2回の出社を原則としています。尚、現時点での制度であり、会社方針や業務の内容に応じて変更になる可能性があります

【転職者へのメッセージ】

社会の変化がますます加速する中、コニカミノルタは大きな転換期を迎えています。そんな中、私たちはAIを活用したグローバルでの変革を、本気で推進しています。世界中の仲間たちと協働しながら、現場・データ・業務プロセスをつなぎ、AI時代のオペレーティングモデルを構築することは、簡単な挑戦ではありません。一方で、自らの構想がグローバル標準となり、組織や事業成長に大きなインパクトを与える、非常にやりがいのあるポジションです。「『AI×人間』の新しいビジネスプロセスをデザインし、変化を楽しみながら変革に挑戦したい。そのような志を持つ方と、ぜひ一緒に未来の主力事業の根幹を作っていきたいと考えています。

【遠方から転職を検討する方へ】

当社では、遠方から転職される方を対象に借上げ社宅制度を用意しています。

家賃の約70%を会社が負担し、転居に伴う住居費の負担を軽減します。

勤務先や家族構成により上限・負担率は異なりますが、最大7年間、キャリア入社者の住居負担をサポートします。

（適用可否は社内規定に基づき決定します）

【関連URL】

人と会社の新しい関係を考えるメディア「シン・企業人」

<https://shin.kigyojin.konicaminolta.com/>

Imaging Insightコニカミノルタブログ

<https://img.insight.konicaminolta.com/>

スキル・資格

【必須要件】

- ・事業会社またはコンサルティングファームにおいて、営業改革、DX、AI活用プロジェクトをリードした経験（3年以上）
- ・データ・AIを活用した業務変革プロジェクトの企画から実行、定着までを主導した経験
- ・営業業務全般（ターゲットング、商談管理、提案活動、顧客管理等）に関する深い知識
- ・AI・データ活用に関する基本的な知識（生成AI、ML、Agent活用、CRM、CDP等）
- ・日本語および英語でのビジネスコミュニケーション能力

【歓迎要件】

- ・営業AIソリューション（商談分析、営業コーチング、ターゲットング、提案生成等）の導入経験
- ・多国籍メンバーとのプロジェクト推進経験
- ・Salesforce、Dynamics 365等CRMの導入・改善経験
- ・データプラットフォーム構築やデータガバナンス整備経験

【求める人物像】

- ・変革を牽引できるリーダー：既存業務の延長ではなく、AIを前提とした新しい営業プロセスや組織の在り方を描き、周囲を巻き込みながら実現できる方。
- ・グローバルマインドを持つ方：文化や考え方の違いを尊重しながら、日本・米国・欧州の関係者と協働し、共通のゴールに向けてプロジェクトを推進できる方。
- ・テクノロジーをビジネス成果につなげられる方：AIやデータ活用を手段として捉え、売上向上、生産性向上、顧客体験向上などの具体的な成果創出にコミットできる方。
- ・学習意欲と好奇心が高い方：急速に進化するAI技術やビジネスモデルを継続的に学び、自ら変化を楽しみながら組織へ展開できる方。

会社説明

■デジタルワークプレイス事業複合機及び関連消耗品の開発・製造・販売、並びに関連サービス・ソリューション、及びITサービス・ソリューションの提供■プロフェッショナルプリント事業デジタル印刷システム・関連消耗品の開発・製造・販売、各種印刷サービス・ソリューションの提供■ヘルスケア事業画像診断システム（デジタルX線画像診断、超音波診断シ

ステム等)の開発・製造・販売・サービスの提供、医療のデジタル化・ネットワーク化・ソリューション・サービスの提供
■インダストリー事業<センシング分野>計測機器等の開発・製造・販売<材料・コンポーネント分野>ディスプレイに使用される機能性フィルム、産業用インクジェットヘッド、産業・プロ用レンズ等の開発・製造・販売<画像IoTソリューション分野>画像IoT及び映像関連機器の開発・製造・販売、関連ソリューション・サービスの提供