



【1040～2000万円】【大阪採用】[IS CRS]食品飲料・消費財業界担当シニアマネジャー・マネジャー

KPMGコンサルティング株式会社での募集です。戦略コンサルタントのご経験のあ...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

KPMGコンサルティング株式会社

求人ID

1614827

業種

監査・税理士法人

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

1000万円～2000万円

勤務時間

09:15～17:15

休日・休暇

【有給休暇】初年度10日1か月目から【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 ※詳細についてはオファー時に書面でご...

更新日

2026年10月01日 16:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2414441】

食品飲料・消費財業界に対するコンサルティング案件をリードするシニアマネジャー・マネジャーを急募します。デジタル活用の更なる進展、インバウンド消費などによる需給の変化や原材料価格の高騰など、向き合うべき課題が増え続けている企業に対して、総合ファームとしての価値提供を発揮できる案件をリードできるコアメンバーを募集します。

【職務内容】

飲料・日配品・菓子・食品材料・アパレル・雑貨などの食品飲料・消費財業界の各企業に対して、弊社のサービスを活用したプロジェクトの獲得、推進及び管理を行います。

年商1兆円越えの上場企業から数百億円規模の中堅企業までのさまざまな業種・業態の企業課題に向き合っていただきます。

各クライアント企業に対して、企業との密なリレーションを維持して、提案機会の獲得を担っていただきます。
大規模案件では、Sales Strategyや提案シナリオを立案して、各サービス提供チームのハブとなり、提案活動やサービス提供案件の推進役となっていただきます。

【プロジェクト事例】

- ・中期経営計画、事業計画、事業戦略の立案、推進
- ・ERP・グループ共通システムの導入・刷新
- ・業務改革（生産性向上、業務高度化、経営管理高度化など）
- ・国内・海外グループ管理、子会社再編
- ・ガバナンス・内部監査・内部統制
- ・ITリスクマネジメント/サイバーセキュリティ
- ・脱炭素化・人権対応・生物多様性・サーキュラーエコノミーに向けた変革
- ・組織変革（組織・人材マネジメント）
- ・カスタマー・アナリティクス/エクスペリエンス
- ・サプライチェーン・物流改革
- ・オペレーション最適化（シェアードサービス導入・アウトソーシングなど）
- ・データ分析やAIを活用した戦略的シナリオプランニング
- ・プロセスマイニングを使った業務改革
- ・オルタナティブデータを活用したビジネス変革
- ・BIなどの情報系システムの導入・刷新
- ・新規事業開発

【アサイン想定プロジェクトやプロジェクト事例】

- ・大手食品企業における物流ネットワーク最適化支援
- ・大手飲料メーカーにおけるリサイクルトランスフォーメーション支援
- ・大手飲料メーカーにおけるDX組織再編支援
- ・食品企業における全社中期経営計画策定支援
- ・食品企業における新人事制度導入支援
- ・食品企業における会計システム刷新支援
- ・大手アパレルメーカーにおける次世代購買システム構築支援
- ・大手アパレルメーカーにおけるトレジャリーシステム構築支援
- ・大手アパレルメーカーにおける情報セキュリティ調査支援
- ・スポーツメーカーにおける人事システム導入支援

スキル・資格

【必須（MUST）】

社会人経験5年以上、管理職経験2年以上、コンサルティング会社（もしくは同等組織）での実務経験2年以上。

【歓迎（WANT）】

コンサルティング会社、企業内コンサルティング部門、経営企画部門で自ら主体となり事業変革・業務改革を推進してきた方。

食品飲料・消費財業界各社への複数のパイプや深い業界知見をお持ちの方。

システム開発会社でのプロジェクトマネージャーのご経験とプロジェクト推進の知見を有していて上流領域での活躍を目指す方。

【評価される知識と経験】

1. コンサルティング案件発掘から提案・受注までを主体的に推進できる営業力
 - ・複数の業界企業に対して継続したパイプラインを持ち、企業の課題解決に向けた弊社コンサルティングサービスを、主体的に紹介・提案できる
 - ・各業界の主要課題や取り組むべきトレンドや将来像を理解していて、その内容やソリューションを自らの言葉で語り、クライアントとディスカッションすることで、新規顧客開拓や既存顧客との取引拡大ができる

2. アウトプット力

- ・企業の抱える課題を理解し、企業側では表現し切れない根本原因や解決案を資料として見える化する力を有している
- ・KPMGの有するソリューションを理解し、企業課題に対する解決案をロジカルに説明する資料の作成力を有している

3. 顧客と同じ目線で会話することができる業界知識・知見

- ・食品飲料・消費財業界の業界の業務（顧客管理、MD、物流業務、SOP、生産管理、サプライヤー管理など）やシステム構成・刷新に関して、業界をリードする経験や知識を有している
- ・クライアントの課題に対して自らの仮説をもって問いかけができ、それを自ら資料化できる

4. リーディングカンパニーでの業務経験・コンサルティング経験・システム導入経験

- ・業界をリードする企業、及びその業界に属する業種、プロセス、慣習などの特性・専門性・課題に関する業務経験、コンサルティング経験、自社プロジェクト業務経験やシステム導入プロジェクト経験を有している
- ・デジタル・トランスフォーメーションやサステナビリティ・トランスフォーメーション対応など、企業が直面する最新課題に対して、指示を受けた形ではなく、自ら主体となって企画立案・推進した経験を有している

5. 資格：

- ・資格の有無は業務に直結しませんが、お客様と対等に会話するために必要な能力を有する方は優遇（公認会計士資格、日商簿記1級、PMBOK、BABOK、ITIL認定資格など）

会社説明

私たちKPMGコンサルティングは、KPMGジャパンにおいて、グローバル規模でのビジネストラansフォーメーション（事業モデルの変革やオペレーションの改善、ITテクノロジーを活用したビジネス改革など）や、リスクマネジメントといったコンサルティングサービスを提供しています。