

【1150 ~ 1440万円】IT Business Partner

外資系スポーツアパレルメーカーでの募集です。 社内SE（アプリケーション）のご...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
外資系スポーツアパレルメーカー

求人ID
1614808

業種
アパレル・ファッション

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1100万円 ~ 1400万円

勤務時間
09:30 ~ 18:15

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月13日 23:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2414644】
本ポジションは、同社のポートフォリオ運営において、ITと事業部門との主要な技術リエゾン（窓口）として機能する戦略的役割である。
ビジネス目標と技術ソリューションのギャップを埋めることで、ITの取り組みが地域のビジネス優先事項と一致するようにしつつ、
技術需要、ポートフォリオ、ならびに組織変革のライフサイクル全体を管理する。ITBPの役割は多面的であり、技術的専門性とビジネスの見識を併せ持ってデジタル変革を推進し、コンプライアンスを確保し、業務を最適化することを担う。

ITBPsには、強いコミュニケーション力、プロジェクトマネジメント力、分析力に加え、技術とビジネスプロセスの両方を深く理解していることが求められる。
これらの活動により、組織は技術を戦略的に活用し、イノベーションと競争優位の創出につなげられる。

戦略的整合とビジネス連携：
-国ごとのITおよび事業のステークホルダー間における主要な窓口として機能し、主要な事業リーダーと強固な関係を構築し、彼らの戦略目標を理解する
-ビジネス要件を技術ソリューションに翻訳し、意思決定に資するために、技術的な能力をビジネス用語で伝達する
-競争優位や業務効率の向上につながる技術機会を特定するために、ビジネス計画の場に参加する
-事業運営、課題、成長戦略を深く理解し、先回りして技術の実現手段（テック・エナブラー）を提案する
-地域およびグローバルのITチームと連携し、ローカル施策がエンタープライズ・アーキテクチャの標準およびコーポレートの技術戦略と整合するようにする

需要管理とイニシアティブ（新規施策）受付プロセスの管理：
-ITサービス / ソリューションに対するビジネス需要を把握し、評価し、優先順位を付ける
-新規イニシアティブの受付プロセスを促進し、APACおよびグローバルITチームと整った形で適切なガバナンスを確保する
-繰り返し作業の自動化、システム統合、データフローの改善など、ビジネス上の課題に対応するための技術ソリューションを整合させる
-期待される効果、コスト、リスク、必要なリソース要件を明確にする包括的なビジネスケースの作成に向けて、事業部門と連携する
-ITデリバリー（提供）チームと連携し、受け付けたリクエストに対する初期の工数見積もりおよび技術的実現可能性の評価を提供する
-リクエストの状況、優先度、意思決定の根拠が見える透明性のある需要パイプラインを維持する
-新しいツールに関する教育を通じて事業チームを支援し、データに基づく業務運営の文化を醸成することで、デジタル変革イニシアティブを推進する

ポートフォリオ管理とチェンジマネジメント：
-要件分析、システム選定から、導入、テスト、ロールアウト（展開）まで、ITプロジェクトのライフサイクル全体を統括する
-プロジェクトマネージャーおよびデリバリーチームと連携し、プロジェクトが期限内、予算内で完了し、品質基準を満たすようにする
-IT戦略、プロジェクトの進捗情報、デジタルロードマップを効果的に伝達するために、事業リーダーおよび主要ステークホルダーと強固な関係を築く
-技術イニシアティブに関するチェンジマネジメント戦略を開発し実行し、導入の成功を確実にするとともに、ビジネスへの混乱を最小化する
-プロジェクトのライフサイクルを通じてステークホルダーへ情報提供を継続し、期待値を適切に管理するためのコミュニケーション計画を作成する

スキル・資格

必須スキル・経験：
情報技術（IT）、コンピュータサイエンス、または関連分野の学士号を有すること。
ITビジネスパートナー、ビジネスアナリスト、または関連職種において7～10年以上の実務経験を有すること。
IT施策を事業戦略と整合させ、測定可能なビジネス価値を創出した実績を有すること。
マトリクス組織において業務経験があり、複数の事業部門にまたがるステークホルダーとの関係管理経験を有すること。

小売、スポーツ、または消費財業界での経験があれば尚可。
SAPおよびShopifyの技術に関する業務レベルの機能・業務プロセス知識を有すること（尚可）。
優れたコミュニケーション能力を有し、複雑な技術的概念を非技術者にも分かりやすく説明できること。
小規模から中規模のテクノロジープロジェクトをリードした経験を含む、プロジェクトマネジメントおよび調整能力を有すること（尚可）。
スピード感のある環境において、自律的に行動するとともに、チームの一員としても効果的に業務を遂行できること。

求める人物像：
小売業向けのテクノロジーおよびアプリケーションに関する高い知識を有すること。
優れた分析力および問題解決能力を有すること。
卓越したコミュニケーション能力および対人関係構築能力を有すること。
変化が速く、ダイナミックな環境において効果的に業務を遂行できること。

会社説明

ご紹介時にご案内いたします