



< 食品原料の輸入販売 / 国内提案営業 > 世界各地の生産地への海外出張あり！

グローバルに挑戦したいという意欲がある方！英語力を活かしたい方歓迎！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グロービッシュ・キャリア

求人ID

1614427

業種

総合商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 800万円

勤務時間

フレックスタイム制 コアタイム10:00 ~ 15:00 休憩時間60分

休日・休暇

完全週休2日制（土日祝日）年間休日123日、年末年始、年次有給休暇、慶弔休暇、育児・介護休暇、子供の学校行事休暇
他

更新日

2026年09月28日 02:06

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

< 会社概要 >

国内大手総合商社と海外大手農産物商社が出資する合弁会社です。
海外大手企業の強固な調達網と国内大手の販売網を掛け合わせ、コーヒーやココア、胡麻、乾燥野菜などの食品原料を日本へ安定供給しています。
品質やコンプライアンスを重視する理念を受け継ぐ一方、出向者と中途採用者の比率は半々であり、食品業界出身の多様な社員が新商品開発や部門立ち上げにコミットする活気ある柔軟な社風が特徴です。

< 仕事内容 >

大手商社グループの食品原料専門商社にて、コーヒーや胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの海外買付、輸入業務、および国内法人への提案営業や販売、在庫管理までを幅広く担当いただくポジションです。英語力を活かせるポジションです。

■具体的な仕事内容

- ・海外サプライヤーとの交渉、食品原料の輸入買付業務の遂行
- ・生産地やサプライヤーの訪問、加工工程・品質管理の確認や通訳を含むプロジェクトサポート
- ・本邦顧客（既存・新規）に対する数量拡大、効率化推進、クレーム対応、新規取引の創出
- ・アフリカ、アジア、中南米を中心とする主要生産地への海外出張（年3～4回程度）
- ・国内法人顧客への営業販売、在庫管理に及び一連の業務および国内出張（年5～6回程度）

■魅力

- ・世界中の産地を目にしながらグローバルに働くことができ、英語力を活かせる環境
- ・グループの強固なネットワークとサステナブルな調達力を生かした営業が可能
- ・一定の裁量を持って業務を行いながら、幅広い業務を通じて成長できる環境
- ・コミュニケーションが円滑でプロ意識の高い仲間と共に取り組める活気ある社風

< 給与 >

想定年収 480万円～800万円

※経験・スキル等により決定

■残業手当：有

■賞与：年2回

■昇給：年1回

< 福利厚生 >

■各種社会保険完備

■退職金制度

■通勤手当

■厚生年金基金 他

スキル・資格

< 応募要件 >

- 有形商材の法人営業経験がある方
- 輸入や貿易に携わった経験がある方
- 英語ビジネスレベル
- 日本語ネイティブ
- 大卒以上

< 経験要件 >

- ◇ポテンシャル採用（30歳位まで）
有形商材の法人営業経験3年以上
 - ◇経験者採用（34歳位まで）
有形商材の法人営業経験（食品原料以外も可）ならびに貿易（輸入）の実務経験がある方
 - ◇即戦力採用（40歳位まで）
商社・メーカー等で食品原料輸入/海外サプライヤー買付から国内提案営業まで一貫通貫の業務経験のある方
 - ◇40歳以上は食品メーカー出身者のみ
- ※年齢制限理由：長期勤続によるキャリア形成を図る観点から、若年者等を期間の定めのない労働契約の対象として募集・採用するため

会社説明