



英語圏＜海外営業＞英語力を活かしたい方！日本のモノづくりを世界に届ける！

ワーホリや留学経験から英語力に自信がある方！海外営業にチャレンジしたい方歓迎！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グロービッシュ・キャリア

求人ID

1614421

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円～500万円

勤務時間

9:00～17:30 (所定労働時間7時間30分) 休憩時間60分

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝日)、年間休日日数123日、有給休暇10日～、年末年始休暇、慶弔休暇、育休取得、誕生日休暇
他

更新日

2026年09月27日 23:13

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

＜会社概要＞

世界有数の電子材料メーカーとして、いち早く海外へ進出しグローバルな供給体制を確立してきました。近年の驚異的な技術革新や環境問題に対応するため、他社に先駆け世界各国に販売代理店網を形成。供給体制の充実を図ると共に、開発・生産の本拠とする国内技術本部の業容を拡充しております。国際的なビジネス展開に深く関わり、グローバル人材としての成長を実感できる環境です。

< 仕事内容 >

世界各地の支店や代理店と連携し、既存顧客のサポートや新規顧客の開拓支援を担当する海外営業です。売上85%を担う部署で日常的に英語を使用。約1年間の手厚い研修があり業界未経験からでも安心です。

■業務内容

- 支店や販売代理店をマネジメントし、既存顧客サポートや新規開拓支援を担当
- 定期的なウェブ会議での営業戦略の立案、販促資料作成、製品勉強会の実施
- 不良品解析の日本語レポートを英語に翻訳し、顧客へソリューションを提示
- 自ら海外出張を計画し、代理店に同行して商談を実施

■研修・育成体制

- 技術開発拠点にて、製品知識から不良解析まで基礎から学ぶ約1年の技術研修
- 本社でのOJTを経て、2～3年かけて独り立ちを目指す長期的な育成方針

■働く魅力・環境

- 会社の売上85%を担う部署で、日常的に英語を使用
- 社長が部長を兼任するため経営層と近い距離で戦略を推進
- 本人の希望と実績次第で海外駐在のチャンスあり
- 景気に左右されにくい必須消耗品を扱う安定した事業基盤
- 平均勤続年数12.4年、残業は月10時間程度、ノー残業デーあり

< 勤務地 >

東京本社：東京都足立区

入社1年目は技術センター（埼玉県）にて技術研修

< 給与 >

想定年収 380万円～500万円

■残業手当：有

■昇給：年1回

■賞与：年2回

< 福利厚生 >

- 各種社会保険完備
- 通勤手当
- 教育制度・資格補助制度
- 家族手当（扶養手当）
- 社内持株会
- 役職手当
- 出張手当
- 退職金制度 他

スキル・資格

★ワーホリや留学経験から英語力に自信がある方！海外営業にチャレンジしたい！という方は非ご応募ください★

< 応募資格 >

- 英語力ビジネスレベル（海外顧客との会話・メールが頻繁に発生します）会話力重視
 - 普通自動車免許
 - 日本語ネイティブ
 - 転職回数：2回程度まで（短期離職を繰り返している方はお見送りになる傾向がございます）
 - 年齢25歳から40歳くらいまで（30歳以上は経験者）
- ※年齢制限理由：長期勤続によるキャリア形成を図る観点から、若年者等を期間の定めのない労働契約の対象として募集・採用するため

< 歓迎要件 >

- 顧客折衝経験をお持ちの方

会社説明