日本市場業務開發經理 Business Development Manager - Japan Market

募集職種

採用企業名
シングナリオ株式会社

支社・支店
thingnario 慧景科技

求人ID
1614337

業種
ソフトウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1100万円

更新日
2026年11月05日 12:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

その他言語
中国語： 北京語 - 流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Business Development Manager – Japan | 中日雙語

What you'll do

- **日本市場開發**：掌握市場與產業趨勢，辨識 Target Accounts，協助制定並執行 Japan Country Plan
- **新客戶與商機開發**：主動開發企業客戶與合作夥伴，建立並推進 Sales Pipeline
- **Solution Selling**：理解客戶需求與商業目標，與 FAE、PM 合作規劃解決方案，將技術能力轉化為商業價值
- **客戶關係經營**：建立長期合作關係，持續探索新的合作與商業機會
- **跨國團隊協作**：成為日本市場與台灣團隊的橋樑，分享客戶需求、市場與產業資訊

スキル・資格

What we're looking for

- B2B Sales / Business Development / Solution Sales 相關經驗
- 熟悉日本商務環境與市場
- **日文具商務溝通能力（JLPT N1 程度或同等能力）**
- **中文可作為工作溝通語言**，能與台灣團隊順暢協作
- 具需求探索、顧問式銷售與商務談判能力
- 主動積極，喜歡開發新市場與陌生客戶
- 具良好的跨部門、跨文化溝通能力

Nice to have

- 能源管理、再生能源、儲能、ESG 相關產業經驗
- SaaS / IoT / 軟體或科技解決方案銷售經驗
- Solution Selling / Consultative Selling 經驗
- 曾從 0→1 開拓新市場或建立 Sales Pipeline

如果你正在日本發展，希望下一個角色能同時發揮你的**日本市場經驗、中日雙語能力與 商業開發能力**，這個職位會是你很棒的挑戰和舞台！

会社説明