

法人営業(産業用電力)/ Industrial Sales Representative 👍 独占求人

英語不問、産業用電力の営業経験を活かせるリモート可の求人

募集職種

人材紹介会社
フロムホーム合同会社求人ID
1614294部署名
Sales業種
電力・ガス・水道会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業外国人の割合
外国人 少数雇用形態
正社員勤務地
東京都 23区最寄駅
山手線駅給与
1100万円 ~ 2000万円勤務時間
Mon-Fri 9am-6pm更新日
2026年09月23日 07:40

応募必要条件

職務経験
3年以上キャリアレベル
中途経験者レベル英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)日本語レベル
ネイティブ最終学歴
大学卒: 学士号現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

産業用の電力需要家を対象に電力販売を行う、成長中のエネルギー小売会社での求人です。勤務地は東京が基本ですが、東

産業用電力需要家に対する新規開拓、および既存顧客との関係構築を担っていただきます。顧客の使用状況に応じた電力供給プランの提案から契約締結まで、一連の営業活動をご担当いただきます。社内関係部署と連携しながら市場動向を踏まえた価格・契約条件の調整を行い、契約後も継続的なフォローを通じて既存顧客からの追加受注につなげていただきます。

※企業名非公開(選考過程にて開示いたします)

【職務内容】

工場・事業所などの産業用電力需要家に対する新規開拓、および既存顧客との関係構築を担っていただきます。顧客の使用状況に応じた電力供給プランの提案から契約締結まで、一連の営業活動をご担当いただきます。社内関係部署と連携しながら市場動向を踏まえた価格・契約条件の調整を行い、契約後も継続的なフォローを通じて既存顧客からの追加受注につなげていただきます。

スキル・資格

- 産業用・法人向け電力販売における営業経験(電力・エネルギー業界でのB2B営業経験)
- ヘッジ(リスクヘッジ)に関する知識や関心があれば尚可
- 日本語力必須(英語力は不問)
- 勤務地は東京が基本、東京以外にお住まいの場合はリモート勤務についてもお相談可能

会社説明