



日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人数多数あり

ベトナム駐在 | 成長市場で法人営業に挑戦！海外拠点を担う【営業（日本採用）】

日本本社採用のベトナム駐在ポジションとして、海外で法人営業のキャリアを築けます。

募集職種

人材紹介会社

HRnavi Joint Stock Company

採用企業名

株式会社フロンティアコンサルティング

求人ID

1614289

部署名

営業部門

業種

デベロッパー・ハウスメーカー・建設

雇用形態

正社員

勤務地

ベトナム, ベトナム ハノイ / ホーチミン

給与

500万円 ~ 600万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

08:30 ~ 17:30

休日・休暇

休日：完全週休2日制（土日祝休み） 有給休暇：現地の法定どおり その他休暇：2年目から特別休暇あり

更新日

2026年09月22日 23:30

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

募集背景

カベロカ

ご紹介先は、企業のワークプレイス構築を支援する日系企業です。オフィス移転、内装、PM / CM工事、原状回復工事など、企業の働く環境に関する幅広いサービスを展開しています。

同社のベトナム現地法人はハノイを本社、ホーチミンを支店として事業を展開しており、現在はダナンを含む3拠点でサービスを提供しています。今後もベトナム国内での事業拡大を進める方針です。

この度、今後の事業拡大に伴う営業体制強化を背景に、日本人法人営業を2名募集いたします。ハノイ・ホーチミンに各1名を配属し、新規顧客の開拓に加えて既存顧客との関係構築、リピート受注まで幅広く担当していただきます。

仕事内容

日系企業を中心とした法人顧客に対して、新規進出やオフィス移転、内装等に関する提案営業を行っていただきます。顧客の課題やニーズを把握し、社内のデザイナー・施工管理スタッフと連携しながら最適なソリューションを提案していただきます。

（具体的には）

- ・日系企業を中心とした法人営業
- ・新規顧客の開拓、アポイント獲得
- ・オフィス移転・内装などに関する提案
- ・顧客からの問い合わせ対応
- ・顧客ニーズ、課題のヒアリング
- ・既存顧客へのフォロー
- ・リピート受注に向けた顧客との関係構築
- ・商工会などのコミュニティへの参加・情報収集
- ・社内のデザイナー・施工管理スタッフとの連携
- ・案件の進捗確認および社内外の調整

※入社後は日本本社で3ヶ月～半年程度の研修を予定。その後、ベトナムへ駐在となります。駐在期間は原則3年ですが、本人希望により延長可能です。

【勤務地】ベトナム ハノイ / ホーチミン

PRポイント

- ・日本本社採用のベトナム駐在ポジションとして、海外で法人営業のキャリアを築けます。
- ・日系企業のベトナム進出やオフィス移転を支援する営業として、顧客の経営課題に近い提案営業を経験できます。
- ・新規開拓だけでなく、既存顧客との関係構築やリピート受注まで幅広く担当できます。
- ・デザイナー、施工管理、現地スタッフなど多様なメンバーと連携しながら案件を進めるため、営業として幅広い業務経験を積めます。
- ・ハノイ、ホーチミンに加えてダナンにも展開しており、今後のベトナム事業拡大に携われる環境です。
- ・日本本社での研修後に海外駐在となるため、海外勤務が初めての方も段階的に現地業務へ移行できます。

給与

月給：Gross 2,500～3,000 USD

※ご経験・能力にもとづき会社で決定

※日本本社採用・ベトナム駐在のため、別途駐在関連手当・福利厚生あり

※年収目安：Gross月給×13ヶ月＝32,500～39,000 USD

※日本円換算：約492万～614万円

※日本円換算は2026年9月22日時点のUSD/JPY（1USD≒157.48円）を参考値として算出しています。

福利厚生

例）民間医療保険（有・無）：有
 入社時渡航費（有・無）：詳細確認中
 一時帰国費用（有＝年 回・無）：詳細確認中
 医療保険（外部）：有
 Work Permit（WP）・Temporary Residence Card（TRC）取得サポート：有

諸手当

例）住宅手当（有・無）上限 USD：詳細確認中
 交通費支給：有
 ランチ手当：有
 駐在関連手当：有
 その他：詳細確認中

昇給・賞与

例）昇給：年1回
 賞与：年1回
 その他：社員旅行、チームビルディング、月1回の社内パーティー

スキル・資格

応募条件

必須条件(3-5つ)：

- 法人営業経験3年以上を目安
- 英語でのコミュニケーションが可能な方
- 顧客・社内関係者と円滑に調整、コミュニケーションが取れる方
- 新規開拓・既存顧客双方に前向きに取り組める方
- 海外勤務・異文化環境での業務に対応できる方

歓迎条件(3-5つ)：

- ベトナムでの就業経験
- 建設・内装関連業界での営業経験
- 日系企業向けの法人営業経験
- オフィス移転・内装・建設関連の営業経験
- 海外駐在経験

◆ サンプル：

< 必須条件 >

法人営業経験3年以上を目安

英語：業務上のコミュニケーションが可能なレベル

周囲と円滑に調整・コミュニケーションが取れる方

新規開拓・既存顧客双方に前向きに取り組める方

< 歓迎条件 >

ベトナムでの就業経験

建設・内装関連業界での営業経験

日系企業向けの法人営業経験

オフィス移転・内装・建設関連の営業経験

(求める人物像)

- ・ 顧客と長期的な信頼関係を築ける方。
- ・ 周囲と協力しながら主体的に仕事を進められる方。
- ・ 新規開拓にも前向きに取り組める方。
- ・ 海外の環境や文化の違いを柔軟に受け入れられる方。
- ・ 変化を恐れず、新たなことに挑戦できる方。

学歴

四年制大学卒業

スキル・資格

法人営業経験、基本的なPCスキル、顧客・社内調整能力

語学力

英語での業務上のコミュニケーションが可能な方

会社説明