



パートナーアライアンス | 英語力を活かして世界的ITベンダーとの協業を推進

トレノケート株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

トレノケート株式会社

求人ID

1614034

業種

人材派遣・アウトソーシング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 600万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社直後より10日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 ■年
末年...

更新日

2026年09月17日 17:43

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2396607】

世界的なITベンダーとトレノケートをつなぎ、パートナービジネスを推進する「パートナーアライアンス」を募集します。

担当するITベンダーとの関係構築をはじめ、ビジネスプランの策定・実行、定例ミーティングやビジネスレビュー、新たなパートナーシップの立ち上げなど、アライアンス業務を幅広くお任せします。

海外のベンダー担当者とは英語で直接コミュニケーションを取り、社内では営業・マーケティング・オペレーションなど複数の部門と連携。ベンダーと社内双方をつなぎながら、パートナーシップをビジネスの成長につなげていくポジションです。

単なる契約・プログラムの管理にとどまらず、これまでのパートナーアライアンス経験と英語でのビジネスコミュニケー

ション力を活かし、「パートナーとどのようなビジネスをつくっていくか」というところから主体的に関わっていただけます。

【主な業務内容】

まずは既存のITベンダーを担当し、パートナーシップの運営・推進を中心にお任せします。

■ITベンダーとの関係構築・ビジネス推進

- ・海外ベンダーとの定例ミーティングや日常的なコミュニケーション
- ・売上実績や今後の取り組みについて話し合うビジネスレビューへの参加
- ・年間の販売・プロモーション計画など、ビジネスプランの策定・実行サポート
- ・ベンダーが提供する認定制度やキャンペーン、最新情報の収集・社内展開
- ・営業・マーケティングなどの社内チームと連携したプロモーション施策の推進

■契約・パートナープログラムの運営

- ・各ベンダー（EC Council、Google、AWSなど）との契約・更新手続き
- ・認定トレーニングパートナーとして求められる各種要件への対応
- ・ベンダーから提供されるラーニングクレジットやマーケティング支援金（MDF）の管理・活用
- ・社内から寄せられるベンダーの制度・サービス等に関する問い合わせ対応

【将来的にお任せしたいこと】

経験を積みながら、パートナーアライアンスとして担当領域を広げていただきます。

- ・担当ベンダーとのビジネスプラン策定・施策の企画
- ・新規ITベンダーとのパートナーシップ立ち上げ
- ・ベンダーごとの業務フロー構築、社内各部署との連携
- ・トレノケートアジア各拠点とのアライアンス推進

※海外ITベンダーや海外拠点とのミーティング・コミュニケーションでは英語を使用します。

【得られるスキル・経験】

- ・英語でのビジネスコミュニケーション力を活かした、海外ITベンダーとの協業経験
- ・契約・パートナープログラムの運営からビジネス推進まで、パートナーアライアンスに関する幅広い経験
- ・将来的には、ビジネスプランの策定や新規パートナーシップの立ち上げなど、より上流のアライアンス経験

【入社後お任せしたいこと】

▼6ヶ月後

- ・担当ベンダーの契約やパートナープログラムを理解し、日常的なコミュニケーションや運営業務を担当
- ・海外ベンダーとのミーティングや社内関係部署との調整を通じて、パートナーシップの推進を担う

▼1年後

- ・担当ベンダーとの関係構築から契約・プログラム運営、各種施策の推進までを主体的に担当
- ・ビジネスレビューやビジネスプランの策定にも携わり、パートナービジネスへの理解・経験を深める

▼それ以降

- ・ビジネスプランや施策の企画・推進
- ・新規ITベンダーとのパートナーシップ立ち上げ
- ・海外拠点との連携など、より幅広いアライアンス業務へ担当領域を拡大

スキル・資格

■必要スキル・経験

- ・英語を使用した実務経験
- ↳海外の取引先・パートナー等との会議に参加し、英語でコミュニケーション・調整を行ってきた方
- ※TOEIC等の資格・スコアより、実務でのリスニング・スピーキング力を重視します。

- ・社内外の関係者との調整・折衝を伴う業務経験

- ・ビジネスレベル以上の日本語力

- ↳外国籍の方はJLPT N1相当

■歓迎するスキル・経験

- ・パートナーアライアンス / パートナービジネス経験
- ・法人営業、海外営業、営業企画、事業企画等の経験
- ・IT業界での実務経験
- ・海外企業・海外拠点との協業経験

■求める人物像

- ・ベンダーと自社双方の立場を理解し、長期的な関係を築ける方
- ・自ら考えて行動し、社内外の関係者と連携しながら物事を前に進められる方
- ・異なる文化や考え方を持つ相手とも柔軟にコミュニケーションを取り、円滑に調整できる方

【トレノケートの行動指針（5 Be Code）に共感し体現できる方】

- ・Be Professional（仕事で魅了する）
- ・Be Challenger（挑戦を楽しむ）
- ・Be Flexible（変わることを恐れない）
- ・Be Speedy（スピードを信じる）
- ・Be United（みんなの力をつなぐ）

会社説明

当社は、ITプロフェッショナルや組織のビジネスリーダーを育成するために、ITスキルを中心としたトータルな研修ソリューションを提供しております。実績ある教育ソリューションベンダーの老舗として多くのお客様から信頼いただき、大切な社員の方々の教育をしております。■研修分野：ITトレーニング / ビジネストレーニング / ベンダートレーニング / グローバル人材育成トレーニング■研修対象：新入社員研修から、中堅・ベテラン・経営層まで幅広く対応■集合研修：定期開催コース / 1社向けオーダーメイド研修■オンライントレーニングサービス：eラーニング / 伴走型メンタリングサービス等■ワールドワイドトレーニングサービス【サービス詳細】<https://www.trainocate.co.jp/info/service/index.html>【研修サービス事例】<https://www.trainocate.co.jp/gkservices/cases/index.html>◆新宿区西新宿（東京本社）◆大阪市北区（大阪支店）◆名古屋市中区（名古屋営業所）