

太陽光・蓄電池サービスに関する導入支援

日系大手通信企業での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
日系大手通信企業

求人ID
1613788

業種
アミューズメント・エンターテイメント

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
550万円 ~ 900万円

勤務時間
09:30 ~ 17:45

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年10月29日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2409294】
■仕事内容
太陽光・蓄電池サービスの拡販に向けて、プロジェクトマネージャーの指示の下、ハウスメーカー・工務店・住宅設備メーカー等とのアライアンス推進およびサービス企画・導入支援を担当いただきます。
・大手ハウスメーカーおよびビルダーとのアライアンス推進（営業部隊への支援）
・住宅商品企画担当者との協議およびサービス導入提案（営業部隊への支援）
・住宅構造、設計条件、施工フローを踏まえた導入スキームの設計
・太陽光・蓄電池商材の販売促進施策立案
・提携先営業担当者向け研修および営業支援
・新規提携先の開拓および契約交渉

・住宅業界の市場分析および事業戦略立案

■仕事の魅力
・成長事業である太陽光・蓄電池事業の中核メンバーとして活躍できます。
・サービス企画から導入、運用改善まで幅広い業務に携わることができ、事業成長を直接実感できます。
・脱炭素社会の実現や再生可能エネルギーの普及に貢献できる、社会的意義の高い仕事です。
・ハウスメーカー、施工会社、メーカーなど多様なパートナーとの協業を通じて専門性を高めることができます。

■キャリアパス
まずは上記業務に携わっていただき、その後は適正に役割の拡大や上位グレードへチャレンジいただく機会があります。
また、総合職となりますので、ビジネス領域の拡大を踏まえ当社の他事業（ケーブルプラットフォーム、通信事業）などに取り組む機会もあります。

スキル・資格

【必要な経験・スキル】
（経験）
以下いずれかの経験（2年以上）
・ハウスメーカー、工務店、ビルダー等への営業経験
・住宅設備機器（太陽光発電、蓄電池、HEMS、給湯器等）の提案経験
・住宅建築に関するアライアンス推進、法人営業経験

（スキル）
・住宅設計・住宅施工管理・住宅商品企画等の知見

【あると望ましい経験・資格】
（経験）
・大手ハウスメーカーとの折衝経験
・ZEH住宅、長期優良住宅に関する業務経験
・太陽光発電、蓄電池、V2H等のエネルギー設備提案経験
・新規サービス企画または事業開発経験

（資格）
・二級建築士以上
・1級または2級建築施工管理技士
・宅地建物取引士
・第二種電気工事士
・太陽光発電アドバイザー

会社説明

ご紹介時にご案内いたします