



【千葉市】海外営業（道路機械）◆英語力を活かせる！フレックス・リモート可◇年休126日（土日祝休み）

住友建機株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

住友建機株式会社

求人ID

1613707

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

千葉県

給与

600万円～850万円

勤務時間

08:30～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 年末年始、夏季、G...

更新日

2026年09月17日 17:39

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2305054】

■業務概要：

当社は世界最高水準の製造技術と開発力を持つ住友重機械グループの建設機械メーカーです。そんな当社の道路機械の海外営業（販売代理店との開拓、折衝、販売戦略、受注・売上計画策定等）としてご活躍いただきます。

■業務詳細：

・当社製品（道路機械）の販売代理店との折衝※、ならびに販売戦略策定、受注・売上計画の検討及び推進

※生産・供給台数の調整、価格交渉、納期調整（船積）等

- ・担当地域（欧州・米国）における新規代理店の開拓
- ・販売代理店の支援・育成、管理（代理店の販売戦略や受注プロセス改善、マーケティング活動等のサポート）

■出張

欧州・米国を中心に海外出張あり（頻度：12か月に1回 滞在：1週間程度）

その他の地域に出張する可能性もあり

■英語利用場面・頻度：

メール（毎日）、会議（週数回）、現地訪問（年数回）

■キャリアパス

まずはメンバーとして上記業務を担当いただき、OJTを通じ業務に習熟いただきます。

■企業の特徴／魅力：

同社は、住友重機械グループの一員として、世界最高水準の開発力と製造技術を持つ建設機械メーカーです。国内外で高い評価を受ける製品を提供し、特に油圧ショベルやアスファルトフィニッシャーで国内高いシェアを誇ります。また、グローバルな展開も積極的に行っており、国際的な視野を持った営業活動が特徴です。社員の定着率が高く、働きやすい環境が整っている点も大きな魅力です。

スキル・資格

必須要件：

- ・英語力（TOEIC（R）テスト750点以上もしくはビジネスでの英語利用経験のある方）
- ・メーカーもしくは商社での海外営業経験

歓迎条件：

- ・理系の学部を卒業された方

会社説明

建設機械の開発、製造、海外営業（住友重機械工業グループ）※国内向けの販売は、住友建機販売が担当