



代理店営業 製品：ネットワークカメラなど

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

アクシスコミュニケーションズ株式会社

求人ID

1613641

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 1000万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日 慶弔休暇 年次休暇（持ち越し不可・夏休みなど...

更新日

2026年09月17日 17:39

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2333613】

【職務要約】

代理店（5・10社）を担当するパートナーセールスポジションです。
SI・リセラー・専門代理店など主要パートナーと協働し、
市場開拓や共同プロジェクトを推進する“共創型セールス”をお任せします。

【具体的な業務内容】

1. パートナー（代理店）アカウント管理・深耕
既存代理店の深耕、新規ビジネス機会の発掘
ゴールド/シルバーパートナー達成が見込める潜在パートナーの特定・育成
高戦略プロジェクトに関与するパートナーとの協業推進
代理店に対しての必要な製品トレーニング・情報提供

2. 営業プロセス管理・内部連携
チーム横断での案件推進と営業サイクル最適化
代理店との四半期レビュー（QBR）の企画・実施

【ポジションの魅力】

ネットワークカメラ業界No.1のシェアを誇ります。
製品ラインナップも幅広く、業界のニーズに沿った商品を提供しています。
売り先の業界が多岐に渡るため業績が安定しています。
主要取引先：工場、空港、電力会社、病院、コーヒーショップ等
ワールドワイドに展開をしており、世界70カ国に製品を販売しています。
グローバルな環境、スピード感を持って働くことができます。
2025年「働きがいのある会社（Great Place to Work）」に認定されており、
社員が安心して長く働ける環境づくりを大切にしています。

スキル・資格

IT業界/企業での3年以上の営業経験
製造業界での3年以上の営業経験

尚可
代理店、パートナー企業との営業経験
MS Office（Word、Excel、PowerPoint、Teams、Outlook）の知識

会社説明

 **事業内容** ネットワークカメラを中心とするビデオ監視ソリューション、アクセスコントロール、インターコム、音声システムなどのネットワークセキュリティ製品の販売・サポート