



【東京 / Managerクラス】Creative Experience Unit Sales (海外営業) ★東証プライム上場企...

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1613503

業種

ハードウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年09月17日 17:37

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2410471】

【ポジション概要】

当社は、デジタルアーティスト、デザイナー、教育機関、およびビジネスユーザー向けにペンタブレットおよび液晶ペンタブレットを開発・販売しています。

本ポジションでは、東南アジアを中心とした海外代理店・販売パートナーとの関係構築および売上拡大を担当していただきます。市場分析や販売戦略の立案、販促施策の推進を通じて、担当エリアにおける事業成長をリードしていただきます。

【主な業務内容】

1. 海外市場分析、戦略策定、市場開拓

- ・市場動向、競合情報の収集/分析
- ・販売データ分析および売上予測作成
- ・マーケティング部門との連携した、各国の特性に応じた販売促進施策の立案、実行
- ・B2BおよびB2Cチャネル戦略の策定

2. 代理店営業、開拓

- ・東南アジア市場における既存代理店の営業支援
- ・販売目標達成に向けた代理店との定期的なレビュー
- ・販売計画、在庫計画の策定と管理
- ・新製品導入時の販売戦略立案
- ・代理店向けトレーニングの実施
- ・未進出市場、重点市場における販売パートナーの開拓
- ・パートナー候補の評価、選定、契約交渉および導入支援

3. 社内調整

- ・製品企画、開発部門への市場フィードバック共有
- ・需給管理部門との供給調整
- ・海外代理店からの各種問い合わせ対応

4. 展示会、イベント対応

- ・海外展示会や販促イベントへの参加
- ・代理店主催イベントの支援
- ・クリエイター向けコミュニティ活動のサポート

【担当エリア】

- ・シンガポール
- ・マレーシア
- ・タイ
- ・ベトナム
- ・インドネシア
- ・フィリピン
- ・その他アジア地域

スキル・資格

【必須要件】

- ・海外営業経験
- ・代理店営業またはチャネル営業経験
- ・海外出張可能な方
- ・Microsoft Office（Excel、PowerPoint）スキル

【歓迎要件】

- ・コンシューマーエレクトロニクス業界経験
- ・PC周辺機器、タブレット、ディスプレイ製品の営業経験
- ・東南アジア市場での営業経験
- ・貿易実務知識
- ・中国語または東南アジア現地言語スキル

会社説明

ご紹介時にご案内いたします