

【東京 / Managerクラス】Creative Experience Unit Sales（海外営業）★東証プライム上場企…

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1613503

業種
ハードウエア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
700万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月14日 13:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2410471】
【ポジション概要】
当社は、デジタルアーティスト、デザイナー、教育機関、およびビジネスユーザー向けにペンタブレットおよび液晶ペンタブレットを開発・販売しています。
本ポジションでは、東南アジアを中心とした海外代理店・販売パートナーとの関係構築および売上拡大を担当していただきます。市場分析や販売戦略の立案、販促施策の推進を通じて、担当エリアにおける事業成長をリードしていただきます。

【主な業務内容】
1. 海外市場分析、戦略策定、市場開拓

・市場動向、競合情報の収集/分析
・販売データ分析および売上予測作成
・マーケティング部門との連携した、各国の特性に応じた販売促進施策の立案、実行
・B2BおよびB2Cチャネル戦略の策定

2. 代理店営業、開拓
・東南アジア市場における既存代理店の営業支援
・販売目標達成に向けた代理店との定期的なレビュー
・販売計画、在庫計画の策定と管理
・新製品導入時の販売戦略立案
・代理店向けトレーニングの実施
・未進出市場、重点市場における販売パートナーの開拓
・パートナー候補の評価、選定、契約交渉および導入支援

3. 社内調整
・製品企画、開発部門への市場フィードバック共有
・需給管理部門との供給調整
・海外代理店からの各種問い合わせ対応

4. 展示会、イベント対応
・海外展示会や販促イベントへの参加
・代理店主催イベントの支援
・クリエイター向けコミュニティ活動のサポート

【担当エリア】
・シンガポール
・マレーシア
・タイ
・ベトナム
・インドネシア
・フィリピン
・その他アジア地域

スキル・資格

【必須要件】
・海外営業経験
・代理店営業またはチャネル営業経験
・海外出張可能な方
・Microsoft Office (Excel、PowerPoint) スキル

【歓迎要件】
・コンシューマーエレクトロニクス業界経験
・PC周辺機器、タブレット、ディスプレイ製品の営業経験
・東南アジア市場での営業経験
・貿易実務知識
・中国語または東南アジア現地言語スキル

会社説明

ご紹介時にご案内いたします