

**【東京】次世代複合材料のグローバルマーケティング・拡販担当者（～リーダー候補）**

三菱ケミカル株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

三菱ケミカル株式会社

求人ID

1613497

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円～900万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上【休日】土日 祝日 年末年始【公休日】土・日...

更新日

2026年09月17日 17:37

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2397876】

【職務概要】

熱可塑ブリブレグ「Kyron Ultra」の国内外におけるマーケティング・拡販を担当いただきます。本製品はこれから市場を本格的に立ち上げていくフェーズにあり、想定される市場・顧客に対して、ターゲット・提供価値・販売手法を自ら策定し、市場を切り拓いていく役割です。

<担当業務項目>

- ・国内販売、販売促進業務（営業・マーケティング）
- ・海外販売、販売促進業務（欧州・米国を中心とした市場開拓／プロモーション）

- ・技術開発部門と連携した顧客開拓
- ・成形メーカーおよび大手完成品メーカーとの関係構築に向けた市場・チャネル戦略の立案

< ミッションテーマ例 >

- ・国内外の航空・宇宙、ドローン、半導体、モビリティ等の先端分野への参入
- ・金属置き換え（メタルリプレイス）需要の獲得
- ・国内・海外成形メーカーおよび大手完成品メーカーとの関係構築

【募集の背景】

- ・熱可塑ブリブレッグは市場拡大の可能性が広がる一方、専任の販売・マーケティング体制の強化が課題となっています。
- ・今後の欧州・米国を含む海外市場への本格展開に向けて、拡販を主導いただける人材を募集します。

【事業の将来性】

・熱可塑ブリブレッグは、航空・宇宙、ドローン、半導体、モビリティ等の先端分野への展開が見込まれる成長素材です。金属置き換え（メタルリプレイス）需要を取り込みながら、今後は欧州・米国を含む海外市場への本格拡大を予定しており、市場拡大の初期フェーズから事業成長を牽引できます。

【魅力・やりがい】

- ・熱可塑ブリブレッグという新素材を航空・宇宙分野に展開する、エリアは国内・海外双方であることから新素材を最先端市場に働きかけるといったダイナミックな活動ができます。
- ・リサイクル可能でサステナブルな次世代素材（熱可塑ブリブレッグ）であり、環境貢献と事業成長を両立できる点も大きな魅力です。
- ・英語を活かしながら海外市場開拓の最前線でキャリアを築くことができ、技術・RD部門と連携することで、素材の専門性とマーケティングの両面から市場を創り上げていける環境です。

【身につくスキル・キャリアイメージ】

- ・国内外の顧客との折衝を通じて、語学力（英語）、マーケティング、ならびに事業を構想・構築していく戦略・収益設計の能力を、高い水準で習得・向上させることが可能です。
- ・想定される市場・顧客に対して、ターゲット・提供価値・提供方法を自ら構想し、事業戦略として具現化していく点に、本ポジションならではの意義とやりがいがあります。
- ・入社後は熱可塑ブリブレッグの国内外マーケティング・拡販を主導いただきます。
- ・将来的には営業から企画管理系まで業務の幅を広げ、新市場・新チャネルの構築を牽引する役割へのキャリア発展が期待されます。

【配属組織・働く環境】

- ・素材の専門性と市場の知見を掛け合わせながら、部門横断で協働できる環境です。
- ・結果だけでなくそこに至るプロセスを大切にするとの方針のもと、腰を据えて新市場の開拓に取り組んでいただけます。
- ・出張は国内が週数回程度、海外は欧州・米国を中心に数ヶ月に1回程度を想定しています。

【募集背景詳細】

熱可塑性ブリブレッグ（Kyron Ultra）の欧州・米国を含む海外市場への市場拡大の可能性が広がるなかで、対応できる人材を確保するため増員募集を行う。

【テレワークの利用頻度】

週1～2回程度

【その他PR事項】

自由かつ柔軟な発想で取り組んでいただきたい、新しい事業なので個人のスキルを大いに発揮してほしい。展開次第で海外への投資検討も切り拓いていただきたい。

【将来的に従事する可能性のある職務内容】

会社の定める職務

スキル・資格

【必須要件】

- ・学歴：学士以上
- ・経験業界（年数）：化学・素材・樹脂・繊維・複合材料、または部材・成形品メーカー、およびこれらを扱う商社等における実務経験5年以上
対象例：熱可塑性樹脂・熱硬化性樹脂・炭素繊維・複合材料（CFRP等）・プラスチック／成形材料メーカー、コンボジット成形品・部品メーカー、およびこれらを扱う専門商社等
- ・経験職種（年数）・経験内容：5年以上の法人向け（BtoB）営業またはマーケティング経験
- ・語学力：英語（ビジネスレベル。海外顧客とのマーケティング・商談を主体的に行える語学力）
- ・当該語学の実務経験：あり。海外顧客との折衝経験

【歓迎要件】

- ・経験業界（年数）：航空・宇宙、ドローン、半導体、モビリティ等の先端・成長分野向けの拡販・市場開拓経験
- ・経験職種（年数）・経験内容：欧米での海外駐在経験
- ・経験補足：新規市場・新規顧客の開拓経験（ターゲット選定から提供価値・販売手法の立案までを主体的に推進した経験）、成形メーカー・完成品メーカー等との協業経験

会社説明

総合化学メーカーとして、素材から機能商品まで幅広い分野で多彩なソリューションを提供しています。◆機能商品分野高機能ポリマー、高機能化学、情電・ディスプレイ、高機能フィルム、環境・生活ソリューション、高機能成形材料、新エネルギー◆素材分野カーボンケミカル、炭素、MMA