



【800～1100万円】【東京/滋賀】機能性樹脂・微粒子事業における営業チームリーダー（グループ長候補） | HPP395

積水化学工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

積水化学工業株式会社

求人ID

1613322

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1100万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年次有給休暇（初年度3～15日/入社月による、2...

更新日

2026年09月17日 17:35

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2412693】

業務内容

MLCC等の電子部品・ファインセラミックス用途の革新をリードするリーダー候補を募集します。
技術と市場をつなぎ、用途創造から拡販までを牽引できる、英語での実務対応力を備えた方を歓迎します。

業務内容詳細・テーマ

・MLCC等の電子部品・ファインセラミックスの用途革新リード：顧客の未解決課題や市場トレンドから用途仮説を立案し、PoC・量産採用（First win）までを牽引。要求特性に応じたグレード提案・開発を推進します。

- ・営業チームの案件ポートフォリオを俯瞰し、優先度づけ・リソース配分・メンバー育成を通じてチーム全体の成果を最大化します。
- ・重点アカウントの深耕・拡大：主要顧客との関係深化、採用品のアップグレード／横展開により、売上・利益の最大化をリード。
- ・用途の横展開・スケール：獲得した用途を類似顧客・派生セグメントへ展開し、再現性ある勝ちパターンとして仕組み化します。
- ・社内外連携のハブ：R D / 製造 / 品質 / 海外拠点を束ね、新製品企画・仕様検討から量産立ち上げまでを前進。英語での会議・メール・資料作成を含む折衝・合意形成をドライブします。

- ・グローバル配属：将来的に東アジア・欧米駐在の可能性あります。

■出張の有無

国内、海外ともに有り

海外出張は0～2回/月

スキル・資格

【必須要件】

- ・B2Bでの顧客折衝／提案推進の実務経験（営業・事業開発・マーケティング等、職種不問）
- ・チームまたはプロジェクトを牽引したマネジメント／リーダー経験
- ・技術部門・海外拠点を巻き込むプロジェクト推進の経験
- ・英語でのコミュニケーションスキル（会議・メール・資料作成）

【歓迎要件】

- ・電子材料・電子部品・ファインセラミックス（MLCC、コンデンサ、電極材料等）に関わる業務経験
- ・化学・材料に関する基礎理解、またはキャッチアップできる素地
- ・新しい市場や顧客の創造に携わった経験（成功・失敗どちらも歓迎）
- ・用途起点のマーケティング（仮説構築、PoC設計／運用、パイプライン管理）の経験
- ・海外案件のリード経験、または駐在経験

会社説明

【住宅カンパニー】【環境・ライフラインカンパニー】【高機能プラスチックカンパニー】の3カンパニーと【コーポレート】