



【1000～万円】Operation Manager

グローバルライフサイエンスメーカーでの募集です。 営業推進・企画のご経験のある...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

グローバルライフサイエンスメーカー

求人ID

1613197

業種

化学・素材

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年09月17日 17:34

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2411543】

■仕事概要

代理店マネジメント、事業パフォーマンスの向上を推進していただきます。

本ポジションは、個人の専門性と主体性を発揮しながら、事業に大きなインパクトを与えるIndividual Contributorポジションです。

事業の状況を正しく捉える“サーチライト”として、戦略を実行へとつなげ、業務の規律と質を高め、データ、デジタルツール

ル、
部門横断的な連携を通じて、より質の高い意思決定を支援します。
APeC各国のチーム、リージョン、グローバルのステークホルダーと幅広く関わりながら、営業オペレーション、チャネルガバナンス、
ビジネスインテリジェンス、戦略実行を横断して業務を推進するポジションです。
事業運営の仕組みやパフォーマンス管理のあり方を形づくり、営業チームが成長に直結する重要な活動に集中できる環境を、
データや強力なデジタルツールを活用して実現していただきます。

スキル・資格

■応募要項

- ・4年制大学卒業以上（経営学、経済学、工学、生命科学、または関連分野）
- ・担当業務に責任を持ち、プロセスやタスクを一貫して自律的に管理・遂行できる方
- ・営業オペレーション、ビジネスインテリジェンス、プロジェクトマネジメント、コンサルティング、または関連領域での実務経験

- ・ビジネス上の判断力と、計画を着実に実行へ移す力をお持ちの方
- ・B2Bビジネスモデルおよび代理店・チャネルパートナーの仕組みを理解し、チャネルの有効性向上を支援できる方
- ・データを分析し、その結果を明確な営業・事業上の示唆、提言、アクションに変換できる方
- ・AIおよびデジタル生産性向上ツール、Power BI、Tableau、Salesforce（SFDC）を実務で活用できる方
- ・APeCのビジネス環境での業務経験
- ・多様なステークホルダーを適切にマネジメントし、部門横断で協働できる方
- ・課題を構造化し、論理的かつ体系的に解決へ導ける方

■歓迎要件

- ・MBAなどの上位学位をお持ちの方は歓迎
-

会社説明

ご紹介時にご案内いたします