法人営業｜ECソリューション営業｜広告代理店経験を活かせる100%反響の提案営業

EC売上向上に貢献｜成果に応じた評価・昇給

募集職種

採用企業名
株式会社ピュアフラット

求人ID
1613093

業種
デジタルマーケティング

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

給与
500万円 ~ 650万円

勤務時間
9:00 ~ 18:00

休日・休暇
完全週休2日制（土日祝）

更新日
2026年11月26日 12:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- **100%反響営業**｜新規開拓・テレアポなし
- **EC売上向上に貢献**｜顧客の課題に合わせた提案営業
- **広告営業経験を活かせる**｜EC領域の専門性を広げられる
- **正当な評価・報酬**｜成果に応じた評価・昇給。

【業務内容】
ECコンサルティングに興味を持っているお客様（セミナー参加者やお問い合わせをいただいたお客様）に対し、現在抱えている課題をヒアリングし、最適なECソリューションの提案から受注・フォローまでを担当いただきます。

＜業務・受注の流れ＞

- お客様への対面・電話・メールによる課題ヒアリング
- 課題に応じた提案内容のプランニング・提案
  ※必要に応じてコンサルタントと協業
- 見積書の作成
- 受注後のコンサルタントへの引き継ぎ
- 受注後の顧客フォロー
  ※受注後はコンサルタントへ引き継ぎますが、営業が引き続き顧客窓口を担当します。

（変更の範囲：会社の定める業務）

＜業務の特徴＞

100%反響型の法人営業です。

HPからのお問い合わせやセミナー参加、口コミなどで獲得した見込み顧客への提案が中心となるため、テレアポ・飛び込みなどの新規開拓営業はありません。

顧客は売上規模数億～数十億円の中小企業が中心。ECに関する課題を丁寧にヒアリングし、最適なソリューションを提案します。

■組織構成：
役員1名、一般社員7名、インターン2名の10名で構成されております。
現在事業拡大による組織拡大を計画しており、今回は増員での募集になります。

■当社について：
楽天市場などのECモールを中心に、クライアントのEC売上・アクセス数向上を支援しています。

良い商品を持ちながらマーケティングに課題を抱える企業に対し、課題分析から施策立案・運用まで一貫して支援。過去には売上が数十倍に向上した事例もあり、クライアントの課題や予算に応じて柔軟なソリューションを提供しています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
予定年収：500万円～650万円（月給制）
月給：320,000円～416,666円（一律手当を含む）
（賃金内訳）
・月額（基本給）：229,722円～323,566円
・固定残業手当/月：90,278円～93,100円（固定残業時間45時間0分/月）
・超過した時間外労働の残業手当は追加支給

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

成果を正当に評価し、昇給・賞与や報酬に反映する環境です。

（年収例）
・32歳入社3年目：600万円
・36歳入社5年目：800万円
・40歳入社8年目：1000万円

■残業手当：あり
■昇給：あり
■賞与：年2回

【就業時間】
9:00～18:00
■所定労働時間：8時間0分、休憩時間：60分
■時間外労働有無：あり

【勤務地】
本社：東京都港区南青山1-10-6 ファミリー青山ビル4F
（変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む））
■受動喫煙対策：屋内全面禁煙
■転勤：なし
■在宅勤務・リモートワーク：なし

【休日休暇】

- 年間休日125日
- 完全週休2日制（土日祝）
- 年間有給休暇10日～10日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

- 年末年始休暇
- 夏季休暇
- 離婚休暇：年3日取得可
- 失恋休暇：失恋した場合に年2日取得可
- 結婚休暇：年3日取得可
- 生理休暇：月2日取得可
- 産休育休

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）

スキル・資格

【必須要件】

- 広告代理店での法人営業経験

  （Web広告・デジタルマーケティング領域の経験歓迎）

【選考について】

- オンライン面接：可

会社説明