



日本SaaS企業にて海外営業（日系海外拠点 / 英語圏外資）を募集 | 英語ビジネスレベル
| 年収 450～700万円@東京

英語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名

急成長SaaSサービス会社

求人ID

1611615

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円～700万円

勤務時間

フレックスタイム制・コアタイム：9:00-18:00

休日・休暇

完全週休2日制（土日、祝日）・年末年始休み・年次有給休暇

更新日

2026年09月24日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

・上級～ネイティブレベルの中国語（台湾華語 / 繁体字）

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■ミッション

国内大手の海外拠点と外国籍企業向けのセールスチームにおける成果の最大化 / KPIの達成。

■ 業務内容

- ・ 海外拠点を持つ既契約企業のアカウントプランニング（攻略施策）の策定
 - ・ 未契約の外国籍企業をターゲットとした営業戦略の立案と実行
 - ・ 顧客の事業課題・解決策の仮説立て
 - ・ 顧客の課題、ニーズのヒアリング
 - ・ 受注までのクロージング業務およびその業務プロセスの設計
 - ・ 担当者とのリレーション構築とフォロー
 - ・ CRM/SFAを使ったプロセス設計と数値化
 - ・ 海外マーケットのニーズ調査と全社へのフィードバック
-

スキル・資格**○ 必須スキル**

- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ 法人営業の経験3年以上
- ・ 業種問わずソリューション営業や複数ステークホルダーを巻き込んだ営業のご経験

○ 歓迎スキル

- ・ 海外市場を対象とした法人営業経験
 - ・ ビジネスレベルで使える英語以外の外国語
 - ・ 海外拠点の立ち上げ経験
-

会社説明