

日本SaaS企業にて海外営業（日系海外拠点 / 英語圏外資）を募集｜英語ビジネスレベル｜年収 450〜700万円@東京

英語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名
急成長SaaSサービス会社

求人ID
1611615

業種
ソフトウエア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
450万円 ~ 700万円

勤務時間
フレックスタイム制 ・コアタイム：9:00-18:00

休日・休暇
完全週休2日制（土日、祝日） ・年末年始休み ・年次有給休暇

更新日
2026年11月05日 07:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

・上級 ~ ネイティブレベルの中国語（台湾華語 / 繁体字）

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■ミッション
国内大手の海外拠点と外国籍企業向けのセールスチームにおける成果の最大化 / KPIの達成。

■業務内容
・海外拠点を持つ既契約企業のアカウントプランニング（攻略施策）の策定
・未契約の外国籍企業をターゲットとした営業戦略の立案と実行
・顧客の事業課題・解決策の仮説立て
・顧客の課題、ニーズのヒアリング
・受注までのクロージング業務およびその業務プロセスの設計
・担当者とのリレーション構築とフォロー
・CRM/SFAを使ったプロセス設計と数値化
・海外マーケットのニーズ調査と全社へのフィードバック

スキル・資格

○　必須スキル

・ビジネスレベルの英語力
・法人営業の経験3年以上
・業種問わずソリューション営業や複数ステークホルダーを巻き込んだ営業のご経験

○　歓迎スキル

・海外市場を対象とした法人営業経験
・ビジネスレベルで使える英語以外の外国語
・海外拠点の立ち上げ経験

会社説明