wontech

【大阪】営業部　エリアセールス

チャレンジできる環境/ユニコーンを目指す企業/高単価商材を扱う提案営業

募集職種

採用企業名
WONTECH JAPAN 株式会社

求人ID
1611607

業種
医療機器

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
大阪府

給与
500万円 ~ 700万円

勤務時間
9：00 ~ 18：00

休日・休暇
完全週休2日制 (土日祝)

更新日
2026年11月22日 00:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 美容医療クリニックへ高額医療機器を提案し、既存深耕から新規開拓まで担う法人営業
- 日本市場拡大フェーズの中核として、市場創出やブランド確立に主体的に挑戦できる
- クリニック経営のパートナーとして提案し、顧客と長期的な信頼関係を築ける
- 年休125日・土日祝休み・残業少なめに加え、副業OKで柔軟な働き方が可能

【業務内容】
韓国本社を持つ美容医療機器メーカーの日本法人において、美容クリニック・病院を対象とした 営業活動を担当するエリアセールスを募集します。
最新のテクノロジーを搭載した当社の機器について、日本市場における売上拡大と顧客エンゲージメントを推進していただきます。
医療機関や医療従事者との関係構築を通じて、当社製品の販売促進活動、適正使用促進を担っていただきます。

【主な職務内容】
新規顧客開拓（60%） 既存顧客のフォローアップ（30%）

- 営業活動の管理・報告（10%）美容クリニック・病院への訪問・アプローチによる新規開拓、院長・医師・購買担当者へのヒアリングと課題把握 製品デモンストレーションおよび導入提案
- 定期訪問による深耕営業、追加製品・オプションの提案によるアップセル・クロスセル、顧客満足度の向上およびリピート購買の促進
- 商談や売上データ管理および上長への報告、学会・展示会・セミナーへの参加・サポート、市場動向・競合情報の収集および社内共有
- 日本市場における営業戦略・販売計画の立案と本社への報告 / 市場動向・競合情報の収集・分析および製品展開への提言

■募集背景：
韓国に本社を持つグローバル美容医療機器メーカーの日本法人。
成長著しい美容医療市場において、日本市場拡大を加速しています。
日本市場でのブランド確立およびシェア拡大に向け、営業体制を強化しています。
単なる販売活動ではなく、市場を創り、ブランド価値を浸透させる“戦略営業”への進化が求められるフェーズです。顧客との長期的パートナーシップを築きながら、日本市場拡大の一翼を担う人材を募集します。

【雇用形態】
正社員

【給与】
年収：500万円 ~ 700万円
月給：40万円 ~ 60万円
※経験・スキルに応じて決定いたします。
※前職給与考慮いたします。

【就業時間】
9：00 ~ 18：00（休憩時間：60分）
■残業：あり（月10 ~ 20時間程度で少なめです）

【勤務地】
大阪

【休日休暇】

- 年間休日125日
- 完全週休2日制（土日祝休み）
- 有給休暇：10日
- GW休暇
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔休暇
- 産前・産後休暇
- 育児休暇

【待遇・福利厚生】

- 各種社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 通勤手当
- 定期健康診断
- PC1人1台貸与
- 社用携帯貸与
- 社内研修制度

スキル・資格

【必須要件】

- 法人営業経験（業界不問、2年以上）

【歓迎要件】

- 医療機器・美容機器・製薬・医療関連業界での営業経験
- 美容クリニック・美容皮膚科へのルート営業経験
- 韓国系企業または外資系企業での就業経験
- 英語・韓国語でのビジネスコミュニケーション能力
- 高度管理医療機器等販売業管理者資格

【選考について】

- 選考フロー：書類選考→面接（1～2回）→内定
- オンライン選考：可
- 入社時期：相談可

会社説明