

PR/087593 | Sales Manager (SLS 3D Printing Solutions) (f / m / d)

募集職種

人材紹介会社
ジェイ エイ シー リクルートメント ドイツ

求人ID
1611401

業種
その他 (メーカー)

雇用形態
正社員

勤務地
ドイツ

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月17日 04:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社概要
日本発の最先端製造技術を有するメーカーが、欧州での事業拡大に向けて新たにドイツ・デュッセルドルフに拠点を設立。同社は、高性能SLS (Selective Laser Sintering) 方式3Dプリンターと独自開発の高機能材料を強みとし、自動車、航空宇宙、産業機械など幅広い分野の大手メーカーに採用されています。優れた造形品質と高い生産性により、プロトタイピングから最終製品製造まで対応できるソリューションを提供する、世界的に注目される技術企業です。

このたび欧州事業の拡大に伴い、SLS 3Dプリンター市場における顧客開拓および売上拡大を担う営業人材を募集いたします。

業界経験と顧客ネットワークを活かし、欧州市場におけるビジネス成長をリードいただく重要なポジションです。

職務概要
Sales Managerとして、欧州市場における新規顧客開拓および既存顧客との関係強化を担当いただきます。SLS 3Dプリンターおよび関連材料の販売拡大を通じて、欧州法人の成長を推進していただきます。

主な業務内容

- SLS方式3Dプリンターおよび関連材料の営業活動
- 新規顧客開拓およびパイプライン構築
- 既存顧客との関係構築およびアップセル活動
- 顧客ニーズの把握と最適なソリューション提案
- 技術チームと連携した提案活動
- 見積書作成、価格交渉、契約締結
- 展示会、セミナー、業界イベントでの営業活動（Formnext、Rapid + TCT等）
- 市場動向および競合情報の収集
- 日本本社との連携および営業レポーティング

応募要件

【必須要件】※下記の条件をすべて満たす方

- SLS方式3Dプリンター業界での営業経験
- Additive Manufacturing（積層造形）業界における実務経験
- EOS、3D Systems、HP、Formlabs等の顧客層や市場動向に関する知識
- 製造業顧客向けのBtoB営業経験
- 営業目標達成実績を有する方
- ビジネスレベルの英語力
- ドイツ国内での就労資格を有する方
- 欧州域内への出張が可能な方

【尚可要件】

- 自動車業界向け営業経験
- 航空宇宙業界向け営業経験
- AM材料販売経験
- Channel Partner管理経験
- ドイツ語または日本語スキル
- スタートアップまたは新規市場開拓経験

求める人物像

- 高い営業マインドと結果志向をお持ちの方
- 自ら開拓活動を推進できる方
- 顧客の経営課題や技術課題を理解できる方
- 小規模組織で柔軟に行動できる方
- グローバル環境にてチャレンジを楽しめる方

福利厚生・その他

- 勤務時間：フルタイム
- 年次有給休暇：30日
- 交通費：支給(デュッセルドルフ市内最短距離分)
- 勤務地：デュッセルドルフ(原則出社)

#LI-JACDE

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use

会社説明