

PR/087591 | Sales Engineer(3D printing solution)(f / m / d)

募集職種

人材紹介会社
ジェイ エイ シー リクルートメント ドイツ

求人ID
1611399

業種
その他（メーカー）

雇用形態
正社員

勤務地
ドイツ

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月17日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社概要
日本発の最先端製造技術を有するメーカーが、欧州での事業拡大に向けて新たにドイツ・デュッセルドルフに拠点を設立。同社は、高性能SLS（Selective Laser Sintering）方式3Dプリンターと独自開発の高機能材料を強みとし、自動車、航空宇宙、産業機械など幅広い分野の大手メーカーに採用されています。優れた造形品質と高い生産性により、プロトタイピングから最終製品製造まで対応できるソリューションを提供する、世界的に注目される技術企業です。

欧州法人の事業拡大に伴い、初期メンバーとしてSales Engineerを募集いたします。スタートアップフェーズの環境で、営業と技術の両面から事業成長を牽引いただく重要なポジションです。

職務概要
Sales Engineerとして、欧州市場におけるSLS 3Dプリンティングソリューションの提案活動および技術サポートを担当いただきます。

主な業務内容

- SLS方式3Dプリンターおよび関連材料の技術提案・営業活動
- 顧客要件のヒアリングおよび最適なソリューション提案
- 顧客向けデモンストレーションや技術プレゼンテーションの実施
- テスト造形のサポートおよび評価結果の説明
- 顧客導入時の技術支援およびアプリケーションサポート
- 展示会・セミナー・技術イベントでの製品紹介（例：Formnext、Rapid + TCTなど）
- 日本本社の開発・技術チームとの連携
- 市場動向・顧客ニーズの収集およびフィードバック
- 欧州法人立ち上げに伴う各種業務への参画

応募要件

【必須要件】※下記の条件をすべて満たす方

- SLS方式3Dプリンターに関する実務経験をお持ちの方（メーカー、販売代理店、サービスビューロー等での経験歓迎）
- Additive Manufacturing（積層造形）分野における技術的知見を有する方
- 顧客との技術的なディスカッションや提案活動ができる方
- ビジネスレベルの英語力
- ドイツ国内での就労資格をお持ちの方
- 欧州域内および顧客先への出張が可能な方

【尚可要件】
- SLS以外の3Dプリンティング技術（MJF、SLM/DMLS、FDM、SLA等）の知識
- 自動車、航空宇宙、産業機械、医療機器業界向けの営業・技術サポート経験
- CADソフトウェアやAM設計（DfAM）に関する知識
- 日本語またはドイツ語のビジネスレベル能力
- 新規拠点立ち上げやスタートアップ環境での業務経験

求める人物像
- 自ら考え行動できる高い主体性をお持ちの方
- 営業と技術の両面から顧客課題解決に取り組める方
- 少人数組織において幅広い業務に柔軟に対応できる方
- グローバルな環境でチャレンジしたい方

福利厚生・その他

- 勤務時間：フルタイム
- 年次有給休暇：30日
- 交通費：支給(デュッセルドルフ市内最短距離分)

- 勤務地：デュッセルドルフ(原則出社)

#LI-JACDE

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use

会社説明