



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / デジタル広告営業職（英語圏クライアント担当）【グローバルなデジタルマーケティングを支援】

グローバルなマーケティング案件に向き合っていただく営業職を募集します。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1611217

業種

広告・PR

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

給与

500万円～800万円

時給

想定年収：500万円～800万円 ☆インセンティブ / 賞与あり

勤務時間

10時00分～19時00分 ※フレックスタイム制適用（コアタイム：10時00分～16時00分）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■年末年始休暇 ■年次特別休暇10日間（2年目以降） ■創立記念日 他

更新日

2026年09月07日 11:16

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル（英語使用比率: 25%程度）

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

当企業は、デジタルマーケティングに特化した、グローバル企業です。戦略立案、クリエイティブ制作をはじめ、デジタル領域を中心にブランド認知からユーザーグロスまで、一気通貫でクライアントの課題解決を実現するサービスを提供しています。

本ポジションでは、グローバルなマーケティング案件に向き合ってください営業職を募集します。英語圏のクライアントをご担当いただきますので、英語力が活かれます。

【具体的な業務内容】

■主に英語で商談をするグローバルなクライアントのマーケティング案件に向き合う営業業務を担当していただきます。
■オンライン／オフラインマーケティング、運用型広告、EC、データなど、あらゆる手法を駆使し、クライアントのマーケティング課題解決のために、広告／宣伝／販売促進／販売活動を総合的に企画／提案していただきます。

■既にお取引のあるクライアントへのクロスセル／アップセルや、新規の大型クライアントへの提案活動なども担っていただきます。

※ご活躍によってはメンバーマネジメントをする機会もございます。

スキル・資格**【必須スキル/経験】**

■デジタル広告代理店での実務経験2年以上

■基本的なPCスキル（Word、Excel、PowerPointなど）

■英語：ビジネスレベル

■日本語：ビジネスレベル

【歓迎スキル/経験】

■外国語スキル（中国語／韓国語など）

■BtoBマーケティング、コンサルティングのご経験

■ECプラットフォーム（Amazon／楽天／Yahoo!ショッピング etc...）の広告商品に関するご経験

■チーム／メンバーマネジメント、仕組み構築など組織づくりのご経験

■新規ビジネス／商品の立案や拡販のご経験

【求める人物像】

■プロフェッショナルな姿勢で、グローバルなクライアントを深く理解し、共に課題解決することに喜びを感じられる方

■スピードを武器に、正解を求めるのではなく最善策を実行し続けられる方

■クライアントのビジネス成長に誰よりも強くこだわり抜ける方

■新しい分野に対しての興味／関心が強く、知識習得の意欲が高い方

■目標達成意欲が高く、意欲的に業務に取り組める方

■夢や目標の実現に向けデジタル広告業界でスピード感をもって成長したい方

■社内外ともに、明快で筋道の通ったコミュニケーションをとれる方

■年功序列ではなく裁量/自由度の大きい環境で働きたい方

会社説明