

【グローバル電子・製造サービス企業】営業

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1611162

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
450万円 ~ 500万円

更新日
2026年11月13日 10:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

日本企業から寄せられるお問い合わせを中心に、製品・サービスのご案内、見積・受注フォロー、既存顧客への営業活動を担当していただきます。
入社当初は新規顧客への飛び込み営業やテレアポではなく、すでにお問い合わせいただいているお客様や既存顧客への対応が中心です。

【具体的な業務】
・日本企業からの問い合わせ対応
・顧客ニーズ、製造要件のヒアリング
・製品・サービスのご案内
・見積作成、見積後のフォロー
・受注までのフォローアップ
・既存顧客への継続的なフォロー
・既存顧客の利用促進・売上拡大
・海外本社、海外工場との確認・調整

お客様は電子・機械・製造業を中心に幅広く、身近な電子製品から産業機器まで、さまざまな製品開発・製造に関わることができます。
案件規模は数十万円程度から、大きなものでは1,000万円規模になる場合もあります。
顧客対応はオンラインが中心で、現状では顧客先への訪問はほとんどありません。

【この仕事の特徴】
日本市場からすでに多くの問い合わせが寄せられており、それらのお客様を日本語でサポートし、受注や継続利用につなげていくポジションです。
製品は海外の自社工場で製造されるため、日本のお客様と海外の製造拠点をつなぐ役割も担います。
海外本社・工場とのコミュニケーションでは英語を使用します。
電子・PCB業界での経験は必須ではありません。入社後に製品や業務について学べる研修・サポートがあります。

スキル・資格

【必須要件】
・営業経験をお持ちの方
・ビジネスレベルの日本語力（韓国語ができる方は日本語力緩和）
・業務上のコミュニケーションが可能な英語力
・東京都内のオフィスへ出社勤務が可能な方

【歓迎要件】
・韓国語力
・法人営業（B2B）の経験
・電子・機械・製造業界での経験
・PCB、電子部品、電子製造に関する知識・経験
・工学・電子分野のバックグラウンド
・中国語力

【求める人物像】
・お客様のニーズを丁寧にヒアリングできる方
・問い合わせに対してスピーディーに対応できる方
・海外メンバーと連携しながら仕事を進められる方
・新しい製品や技術について積極的に学べる方
・成長中の日本事業に携わりたい方

会社説明