

LED/半導体/電子部品の営業職【外資系商社 外勤営業】

フューチャーエレクトロニクス株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
フューチャーエレクトロニクス株式会社

求人ID
1610779

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県

給与
600万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】初年度10 日（6 ヶ月目より取得可） 初年度は入社月により付与日数が違います 【休日】完全週休二日制 土日 祝...

更新日
2026年10月30日 21:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2396913】
■業務内容
（１）顧客対応・提案営業
既存顧客との関係構築・深耕営業
半導体・電子部品を活用したソリューション提案
新規案件の創出および新規顧客の開拓

見積作成、価格交渉、納期調整、受発注管理
海外拠点・メーカー・社内チームと連携した案件推進
（２）営業戦略・マーケット開拓
担当顧客・担当市場における営業戦略の立案・実行
マーケット動向や競合情報の収集・分析
売上拡大に向けた新規商材・新規ビジネス機会の発掘

■魅力・特徴
市場価値の高い半導体・電子部品業界で専門知識と営業スキルを習得
グローバルネットワークを活用した営業活動
海外メーカー・海外拠点との日常的な折衝を通じて、グローバルビジネススキルの向上
400 社以上の製品ラインアップを活用し、お客様に最適なソリューションを提案
顧客との長期的な関係構築 / 新規開拓、大型プロジェクトまで幅広い営業経験を積める

スキル・資格

【必須】
顧客との関係構築・提案営業の経験
英語を使用したコミュニケーションに抵抗がない方、または積極的に学ぶ意欲のある方

【歓迎】
半導体・電子部品・電子機器業界での営業経験（人物重視・必須ではありません）
BtoB 営業経験、メーカーまたは商社での営業経験
新規顧客開拓・新規案件創出の経験
技術的な知識を活かした提案営業の経験

【求める人物像】
お客様の課題解決に向けて主体的に行動できる方
社内外の関係者と協力しながら成果を創出できる方
グローバルな環境で成長し、市場価値を高めたい方 新しい知識や技術を積極的に学び続けられる方
成果にこだわり、チャレンジを楽しめる方

会社説明

■半導体・電子部品の輸入、販売