



【800～1300万円】事業開発部部長（統括責任者）

研究機器・ライフサイエンスベンチャーでの募集です。事業企画・事業開発のご経験...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

研究機器・ライフサイエンスベンチャー

求人ID

1610386

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

その他東京

給与

800万円～1300万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年09月03日 17:41

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学院卒：修士号/博士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2406403】

- 1.年度事業計画（売上・粗利・KPI）の策定と、月次・四半期の実行管理
- 2.国内事業グループ/海外事業グループ/技術サポートグループの統括、及びグループリーダーのマネジメント・育成
- 3.売上を作る施策の設計と実装 — 製品ポートフォリオ、価格戦略、販売チャネル、リカーリング（保守・消耗品）
- 4.海外販売体制のマネジメント — 欧州・米国の代理店/ディストリビューターとの契約・目標設定・実行管理
- 5.主要顧客への提案・訴求の設計 — 技術的優位性を、顧客の研究開発課題の言葉に翻訳する
- 6.対外発信 — 学会・展示会・ウェビナー、及び自社主催ワークショップ（年1回・約300名規模）の企画と登壇
- 7.経営会議及び取締役会への報告

スキル・資格

■必須条件

- ・ BtoBの研究機器・分析機器・ライフサイエンス機器等における、営業またはマーケティングのマネジメント経験（課長級以上 / 5名以上の組織マネジメント）
- ・ 大学・公的研究機関、製薬・食品・化学メーカー等の研究開発部門を対象とした提案営業の経験
- ・ 事業計画（売上・粗利）の策定と、その実行管理の経験
- ・ 海外顧客または海外代理店との折衝経験
- ・ 英語：ビジネスレベル（海外代理店・海外顧客との交渉及び契約協議ができる水準）

■歓迎要件

- ・ 欧州または米国における、代理店・ディストリビューターのマネジメント経験
- ・ 保守・消耗品等、リカーリング事業の設計・立ち上げ経験
- ・ ライフサイエンス/バイオ領域のバックグラウンド（微生物、細胞、スクリーニング、フローサイトメトリー等）
- ・ 装置ビジネスにおける価格戦略・製品ポートフォリオ設計の経験
- ・ 新製品の市場投入（Go to Market）を主導した経験
- ・ 学会・展示会・ウェビナー等での登壇・对外発信の経験
- ・ 従業員30・50名規模の企業、またはスタートアップ/ベンチャーでの就業経験

■求める人物像

（１）社内外への発信力

学会・展示会・ウェビナー・自社ワークショップ等の場で、自ら製品と技術の価値を語れること。社内に対しても、方針と数字を言葉にして伝えられること。

（２）顧客への訴求力

技術的な優位性を、顧客自身の研究開発課題の言葉に翻訳して提案できること。主語を「当社の技術は」ではなく「御社は」に置き換えられること。

（３）事業開発としての視点

単月・単案件の積み上げではなく、収益構造そのものを組み替える発想。製品構成・価格・チャネル・リカーリングを一体で設計できること。

会社説明

ご紹介時にご案内いたします