

【1530 ~ 2463万円】【SPE】海外営業マネジャー・リージョン営業責任者候補

株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズでの募集です。 海外営業の...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズ

求人ID
1610196

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
京都府

給与
1500万円 ~ 2000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:45

休日・休暇
【有給休暇】初年度 23日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ※年間有給休暇は、入...

更新日
2026年10月29日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2405614】
■職務の概要
当社の海外市場における事業拡大に向けて、大手半導体メーカーを中心とした顧客への営業活動を担っていただきます。
入社後は、当社の製品・顧客・市場・ビジネスモデルへの理解を深めていただくため、まずは海外顧客向けの営業活動を担当いただく想定です。顧客との関係構築、案件創出、価格・納期・仕様等の条件交渉、受注・売上管理などを通じて、当社ビジネスの拡大に貢献いただきます。
将来的には、担当市場における営業戦略の立案・実行や組織運営を担うリージョン営業責任者として、営業組織を牽引していただくことを期待しています。また、その先には海外拠点運営や事業運営にも携わり、グローバルな事業成長をリードする役割を担っていただきます。

営業成果の創出にとどまらず、競合との差別化、市場シェア拡大、人材育成、業務プロセス改善などを通じて、組織として継続的に成果を創出できる体制づくりにも貢献いただくポジションです。

■組織のミッション
・海外市場における顧客ニーズを的確に捉え、社内外の関係者と連携しながら、事業成長および顧客価値の最大化に貢献すること。
・競合他社との競争に勝ち続ける営業戦略を立案・実行し、重点顧客・重点市場における事業拡大と持続的な成長を牽引すること。
・営業活動を通じた案件獲得に加え、営業組織の強化・人材育成・仕組みづくりを通じて、組織として成果を出し続ける体制を構築すること。

■業務内容の詳細
・海外大手半導体メーカーにおけるキーパーソンとの関係構築
・担当市場における顧客ニーズの把握、市場・競合動向の分析、および営業戦略への反映
・競合分析に基づく差別化戦略の立案・実行
・市場シェア拡大に向けた重点顧客・重点案件の開拓推進、及び競合リプレイス案件の獲得推進
・価格・納期・仕様等を含めた条件交渉
・案件進捗、受注、売上、収益管理
・海外現地法人および社内の技術・製造・サービス部門との連携
・営業組織の強化、人材育成、業務プロセス改善
・重点市場における中長期営業戦略およびアカウント戦略の策定・推進
・将来的なリージョン営業責任者としての組織運営、事業推進

スキル・資格

【職種/業界経験】
■必須経験
・製造業における海外営業経験
・グローバル市場における大規模顧客向けの営業・アカウントマネジメント経験
・担当市場における営業戦略またはアカウント戦略の立案・実行経験
・海外顧客または海外拠点とのビジネス経験
・社内外の関係者を巻き込みながら成果創出した経験
・英語によるビジネスコミュニケーション経験

■歓迎
・半導体、産業機械、電気電子業界での経験
・半導体メーカーやグローバル顧客を担当した経験
・営業組織のマネジメント経験
・海外駐在経験
・事業企画、営業企画、経営企画等の経験
・市場分析や競合分析に基づく営業戦略策定経験
・新規事業立ち上げまたは事業開発経験

【求める経験・能力・スキル】
・変化の大きい成長市場において組織をリードできる方
・競争環境下で結果を出す交渉力・突破力
・将来的に海外営業責任者や海外拠点幹部として活躍したい方
・多様な関係者を巻き込みながら組織的に成果を創出する力
・高い目標に挑戦し、最後までやり切るオーナーシップ
・異文化環境において信頼関係を構築できるコミュニケーション力

会社説明

半導体製造装置の製造・販売