【調達・ソーシングマネージャー】家電・電子機器｜海外チームとの連携あり

家電・電子機器の調達｜サプライヤー開拓｜海外連携

募集職種

採用企業名
リタ国際株式会社

求人ID
1610118

業種
専門商社

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 足立区

給与
550万円 ~ 750万円

勤務時間
In accordance with company regulations

休日・休暇
In accordance with company regulations

更新日
2026年10月30日 12:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

Business proficiency in either Chinese or English (Not both)

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪仕事内容・ポジションの魅力≫

- 国内サプライヤーの開拓・価格交渉から、海外チームと連携した輸出業務まで幅広く担当いただきます。

- 家電、IT製品、ゲーム機などの調達に携わり、交渉力やソーシングスキルをさらに高められるポジションです。
- 新規サプライヤーの開拓や市場トレンドの把握を通じて、事業成長に直接貢献できるやりがいのある仕事です。
- 年収550万円 ~ 750万円 + 業績賞与。給与は経験・スキルに応じて相談可能です。

【業務内容】

- 国内サプライヤーの開拓・管理
- 価格および取引条件の交渉
- サプライヤーとの長期的な関係構築
- 家電、電子機器、IT製品、ゲーム機などの調達・ソーシング
- 海外チームと連携した輸出業務
- 新たな調達機会の発掘および市場トレンドの把握

【雇用形態】
正社員

【給与】
年収550万円 ~ 750万円
※業績賞与あり
※経験・スキルに応じて相談可能

【勤務時間】
会社規定による

【勤務地】
東京都

【休日・休暇】
会社規定による

【福利厚生】
会社規定による

スキル・資格

【応募要件】

- 調達、購買、ソーシング、または商社での実務経験5年以上
- サプライヤーとの価格・取引条件の交渉経験
- サプライヤー開拓の経験
- 家電、電子機器、IT製品、ゲーム業界のいずれかでの実務経験
- 貿易・輸出業務の経験があれば尚可
- 日本語：ネイティブレベル
- 中国語または英語：ビジネスレベル

※国内サプライヤーとの豊富な取引経験を持ち、ソーシング・調達・サプライヤー交渉を自立して担当できる方を求めています。

会社説明