



【調達・ソーシングマネージャー】家電・電子機器 | 海外チームとの連携あり

家電・電子機器の調達 | サプライヤー開拓 | 海外連携

募集職種

採用企業名	リタ国際株式会社
求人ID	1610118
業種	専門商社
雇用形態	正社員
勤務地	東京都 23区, 足立区
給与	550万円 ~ 750万円
勤務時間	In accordance with company regulations
休日・休暇	In accordance with company regulations
更新日	2026年09月04日 14:58

応募必要条件

職務経験	3年以上
キャリアレベル	中途経験者レベル
英語レベル	ビジネス会話レベル
日本語レベル	ネイティブ
その他言語	中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

Business proficiency in either Chinese or English (Not both)

最終学歴	高等学校卒
現在のビザ	日本での就労許可が必要です

募集要項

《仕事内容・ポジションの魅力》

- 国内サプライヤーの開拓・価格交渉から、海外チームと連携した輸出業務まで幅広く担当いただきます。

- ・家電、IT製品、ゲーム機などの調達に携わり、交渉力やソーシングスキルをさらに高められるポジションです。
- ・新規サプライヤーの開拓や市場トレンドの把握を通じて、事業成長に直接貢献できるやりがいのある仕事です。
- ・年収550万円～750万円＋業績賞与。給与は経験・スキルに応じて相談可能です。

【業務内容】

- ・国内サプライヤーの開拓・管理
- ・価格および取引条件の交渉
- ・サプライヤーとの長期的な関係構築
- ・家電、電子機器、IT製品、ゲーム機などの調達・ソーシング
- ・海外チームと連携した輸出業務
- ・新たな調達機会の発掘および市場トレンドの把握

【雇用形態】

正社員

【給与】

年収550万円～750万円

※業績賞与あり

※経験・スキルに応じて相談可能

【勤務時間】

会社規定による

【勤務地】

東京都

【休日・休暇】

会社規定による

【福利厚生】

会社規定による

スキル・資格**【応募要件】**

- ・調達、購買、ソーシング、または商社での実務経験5年以上
- ・サプライヤーとの価格・取引条件の交渉経験
- ・サプライヤー開拓の経験
- ・家電、電子機器、IT製品、ゲーム業界のいずれかでの実務経験
- ・貿易・輸出業務の経験があれば尚可
- ・日本語：ネイティブレベル
- ・中国語または英語：ビジネスレベル

※国内サプライヤーとの豊富な取引経験を持ち、ソーシング・調達・サプライヤー交渉を自立して担当できる方を求めています。

会社説明